



TESIS - BM185407

**MODEL *INTEGRATED TRANSPORTATION - INVENTORY*  
UNTUK OPTIMASI *OUTBOUND LOGISTICS* PRODUK  
SEMEN PT X**

HAJARIYAH AGUSTINA  
09211750015006

Dosen Pembimbing:  
Prof. Ir. Budi Santosa, M.S.,Ph.D

Departemen Manajemen Teknologi  
Fakultas Desain Kreatif Dan Bisnis Digital  
Institut Teknologi Sepuluh Nopember  
2020

## LEMBAR PENGESAHAN TESIS

Tesis disusun untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar

- Magister Manajemen Teknologi (M.MT)

di

Institut Teknologi Sepuluh Nopember

Oleh:

Hajariyah Agustina

NRP: 09211750015006

Tanggal Ujian: 10 Januari 2020

Periode Wisuda: Maret 2020

Disetujui oleh:

Pembimbing:

1. Prof. Ir. Budi Santosa, M.S.,Ph.D  
NIP: 196905121994021001

Pengaji:

1. Prof. Iwan Vanany, S.T., M.T. ,Ph.D  
NIP: 197109271999031002
2. Niniet Indah Arvitida, S.T.,M.T .,Ph.D  
NIP: 198407062009122007

Kepala Departemen Manajemen Teknologi  
Fakultas Desain Kreatif Dan Bisnis Digital



Prof. Ir. I Nyoman Pujawan, M.Eng, Ph.D, CSCP  
NIP: 196912311994121076

## **MODEL INTEGRATED TRANSPORTATION – INVENTORY UNTUK OPTIMASI OUTBOUND LOGISTICS PRODUK SEMEN PT X**

Nama : Hajariyah Agustina  
NRP : 9211750015006  
Pembimbing : Prof. Ir. Budi Santosa, M.S.,Ph.D

### **ABSTRAK**

Di industri semen, *supply chain management* memiliki peranan yang sangat penting dalam menentukan daya saing dari mulai dari *inbound logistik* hingga *outbound logistics*. PT X merupakan perusahaan produksi semen terbesar di Indonesia dengan penguasaan pasar mencapai 53% di tahun 2019. Strategi kunci PT X adalah *supply chain optimization* yang memiliki peran utama untuk mencapai pertumbuhan target perusahaan dengan prinsip mencapai efisiensi biaya logistik dan transportasi dan tetap mengedepankan tingkat pelayanan pemenuhan kebutuhan pelanggan. Optimalisasi *outbound logistics* di PT X dapat didekati dengan model *integrated transporatation-Inventory* (ITI). ITI adalah model yang mengintegrasikan keputusan transportasi dan *inventory* secara bersamaan. ITI juga merupakan model yang dapat menentukan alokasi produk dengan mempertimbangkan level *inventory*, jumlah produksi dan keputusan untuk melakukan *backorder*. Penerapan ITI pada studi kasus PT X menggunakan konfigurasi *supply chain* dari beberapa sumber produk (pabrik) ke beberapa pelanggan, *transshipment*, *multi periode*, *multi product*, memperbolehkan adanya *backorder*, dan *demand* yang bersifat deterministik. Hasil dari simulasi pada model ITI dapat digunakan sebagai dasar melakukan perencanaan produksi dan penjualan. Pada penelitian ini model ITI yang dikembangkan menggunakan metode eksak solver simplex melalui software Lingo 18, yang telah memiliki fitur untuk mempercepat proses komputasi dalam problem skala besar. Pengembangan model ITI pada optimalisasi *outbound logistics* PT X memberikan effisiensi dan efektivitas biaya distribusi dengan tetap mengupayakan pemenuhan kebutuhan pelanggan melalui jaminan ketersediaan produk. Hasil Simulasi menunjukkan bahwa optimasi outbound logistics PT X dengan menggunakan model ITI mampu menghemat biaya sebesar 1,86% atau senilai 117 Miliar jika dibandingkan dengan kondisi eksisting.

**Kata Kunci:** *supply chain management*, *outbound logistic*, optimasi, *integrated transportation-inventory*, *transshipment*, *multi periode*, *multi product*.

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

***INTEGRATED TRANSPORTATION – INVENTORY MODEL  
FOR OUTBOUND LOGISTIC OPTIMIZATION OF  
CEMENT PRODUCT OF PT X***

Nama : Hajariyah Agustina

NRP : 9211750015006

Pembimbing : Prof. Ir. Budi Santosa, M.S.,Ph.D

**ABSTRACT**

In the cement industry, supply chain management has an important role in determining competitiveness from inbound logistics to outbound logistics. PT X is the largest cement company in Indonesia with market share about 53% in 2019. The Company's key strategy is supply chain optimization to achieve logistic and transportation cost efficiency and also prioritizing service level to meet customer needs. Outbound logistics optimization in PT X can be approached with the Integrated Transport-Inventory (ITI) model. ITI is a model that integrates transportation and inventory decisions. In addition, ITI can also determine inventory levels, production quantities and backorder decisions. The application of ITI to PT X case study is categorized as multiple to multiple supply chain configurations, transshipment, multi-period, multi-product, allowing for back orders, and deterministic demand. The results of simulations of ITI models can be used as a basis sales planning and production. In this research, the ITI model solved with simplex solver method on Lingo 18, which has features to improve computational processes of a large scale. The development of the ITI model in optimizing outbound logistics at PT X provides efficiency and effectiveness of distribution strategy to meet customer demand. Simulation results show that optimization of outbound logistics using the ITI model is able to save costs by 1.86% (worth 117 billion) compared to existing conditions.

**Keywords:** *supply chain management, optimization, outbound logistic, Integrated Transporatation-Inventory, transshipment, multi period, multi product.*

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

## **KATA PENGANTAR**

Segala puji syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT. yang telah memberikan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis ini

Penyusunan tesis ini dilakukan untuk memenuhi persyaratan menyelesaikan studi strata dua dan memperoleh gelar magister manajemen teknologi di Institut Teknologi Sepuluh Nopember.

Dalam penyusunan tesis ini tidak terlepas dari bantuan banyak pihak yang telah memberikan bantuan kepada penulis. Oleh karena itu penulis mengucapkan terimakasih kepada:

1. Ibu Mulyati dan Bapak Supriyadi serta Ahmad Rizal Supriyanto selaku kedua orang tua dan kakak kandung penulis yang senantiasa memberikan dukungan, inspirasi, semangat dan kepercayaan yang luar biasa besar kepada penulis. Terima kasih untuk tetap dan selalu percaya, terima kasih.
2. Prof. Ir. Budi Santosa, M.S., Ph.D selaku dosen pembimbing atas semua pembelajaran yang telah diberikan selama ini.
3. Eka Ari Puspita, Riskana P., Tiger Thoriq, Bambang H.P serta seluruh keluarga besar penulis yang selalu mendoakan memberikan inspirasi, dan mendukung mimpi-mimpi yang dicapai penulis.
4. Sahabat-sahabat terbaik penulis: Kak Hanny, Zarah, Bu Ria, Risal, Hendy, Hasyim, Dini, Jumi, Anggra dan Nadia yang selalu ada untuk menjadi teman terbaik dalam menjalankan hal-hal yang tida penting bersama-sama, terima kasih.

Serta berbagai pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu, semoga Allah SWT membalas semua kebaikan yang telah dilakukan. Penulis menyadari bahwa penggerjaan tesis ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, kritik dan saran yang membangun sangat penulis harapkan sebagai motivasi dalam rangka pengembangan diri menjadi lebih baik.

Penulis berharap Tugas tesis ini dapat memberikan manfaat bagi para pembacanya. Sekian yang bisa penulis sampaikan, mohon maaf jika ada yang kurang berkenan, terima kasih.

Surabaya, Januari 2020

Penulis

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
LEMBAR PENGESAHAN .....	ii
ABSTRAK .....	iii
ABSTRACT .....	v
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR GAMBAR .....	xi
DAFTAR TABEL .....	xiii
BAB 1 PENDAHULUAN .....	1
1.1    Latar Belakang .....	1
1.2    Rumusan Masalah .....	5
1.3    Tujuan .....	5
1.4    Ruang Lingkup Penelitian .....	5
1.4.1    Batasan .....	5
1.4.2    Asumsi .....	6
1.5    Kontribusi .....	6
1.6    Sistematika Penulisan .....	6
BAB 2 KAJIAN PUSTAKA .....	9
2.1 <i>Outbound logistics</i> .....	9
2.2 <i>Integrated Inventory – Transportation Model (ITI)</i> .....	10
2.2.1    Variasi ITI .....	11
2.2.2    Model Matematis ITI .....	12
2.3    Gambaran Perusahaan .....	15
2.4    Penelitian Terdahulu .....	16
BAB 3 METODOLOGI PENELITIAN .....	21
3.1    Tahap Pengumpulan dan Pengolahan Data .....	22
3.2    Tahap Pengembangan Model Matematis <i>ITI</i> .....	23
3.3    Tahap Pengembangan Model dalam Software Lingo .....	24
3.4    Validasi dan Verifikasi Model .....	25
3.5    Eksperimen .....	25
3.6    Analisis dan Interpretasi Hasil .....	25
3.7    Penarikan Kesimpulan dan Saran .....	25
BAB 4 HASIL PENELITIAN .....	27
4.1    Pengembangan Model <i>Integrated Transportation &amp; Inventory (ITI)</i> .....	27
4.1.1    Parameter .....	27
4.1.2    Variabel Keputusan .....	28
4.1.3    Fungsi Tujuan .....	29
4.1.4    Batasan .....	29
4.2    Pengembangan Model dalam Software LINGO 18 .....	30
4.3    Validasi dan Verifikasi Model .....	30

4.3.1	Data Uji .....	30
4.3.2	Verifikasi Model.....	31
4.3.3	Validasi Model .....	31
4.4	Data .....	36
4.4.1	Parameter.....	37
4.4.2	Data Biaya .....	38
4.4.3	Data Lainnya.....	41
4.5	Eksperimen .....	41
4.6	Hasil Eskperiment .....	42
4.7	Analisis Hasil .....	42
4.7.1	Alokasi Produk .....	43
4.7.2	Perencanaan Produksi, <i>Inventory, Backorder</i> dan Distribusi.....	45
4.7.3	Hasil Optimasi Biaya.....	47
<b>BAB 5 KESIMPULAN DAN DARAN</b> .....		<b>49</b>
1.1	Kesimpulan.....	49
1.2	Saran .....	49
<b>DAFTAR PUSTAKA</b> .....		<b>51</b>
<b>LAMPIRAN 6. A</b> .....		<b>53</b>
<b>LAMPIRAN 6. B</b> .....		<b>56</b>
<b>LAMPIRAN 6. C</b> .....		<b>57</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1.1 Beban Pokok Penjualan PT X .....	2
Gambar 1.2 Jaringan Distribusi PT X.....	3
Gambar 2.1 Fasilitas Produksi dan Distribusi PT X .....	15
Gambar 2.2 Konfigurasi Alokasi Pengiriman Produk ke Setiap Provinsi .....	16
Gambar 3.1 Metodologi Penelitian .....	21
Gambar 3.2 Model Sistem <i>ITI</i> untuk PT X .....	24
Gambar 4.1 Jaringan Distribusi Data Uji .....	32
Gambar 4.2 Keputusan Alokasi, Produksi, <i>Inventory</i> dan <i>Backorder</i> pada Data Uji di Periode 1 .....	33
Gambar 4.3 Keputusan Alokasi, Produksi, <i>Inventory</i> dan <i>Backorder</i> pada Data Uji di Periode 2 .....	34
Gambar 4.4 Solver Status pada LINGO 18.....	35
Gambar 4.5 Status Lingo untuk Eksperimen pada Data Uji .....	42

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Kriteria Variasi ITI.....	12
Tabel 2.2 Posisi Penelitian .....	19
Tabel 3.1 Kebutuhan Data dan Atribut Data.....	22
Tabel 3.2 Kebutuhan Data dan Atribut Data (Lanjutan).....	23
Tabel 4.1 Data Uji : Data Kapasitas dan <i>Demand</i> .....	30
Tabel 4.2 Data Uji : Data Biaya <i>Inventory</i> , Biaya Produksi dan Biaya <i>Backorder</i> .....	31
Tabel 4.3 Data Uji : Biaya Transportasi.....	31
Tabel 4.4 Hasil Komputasi LINGO 18 Variabel Keputusan Y,Z,X .....	35
Tabel 4.5 Hasil Komputasi LINGO 18 Variabel Keputusan P dan B .....	35
Tabel 4.6 Hasil Komputasi LINGO 18 Variabel Keputusan InP dan InT .....	36
Tabel 4.7 Tipe Produk.....	37
Tabel 4.8 <i>Plant</i> Produksi.....	37
Tabel 4.9 Periode Perencanaan .....	37
Tabel 4.10 <i>Transshipment Plant</i> .....	38
Tabel 4.11 Biaya <i>Inventory Plant</i> (Kiri) dan Biaya <i>Inventory Transshipment Plant</i> (Kanan) (dalam Rp/Ton) .....	38
Tabel 4.12 Biaya Produksi Tiap <i>Plant</i> (dalam Rp/Ton) .....	39
Tabel 4.13 Biaya Transportasi <i>Plant</i> ke <i>Transshipment Plant</i> (dalam Rp/Ton)...	40
Tabel 4.14 Biaya <i>Plant</i> ke Pelanggan (dalam Rp/Ton).....	40
Tabel 4.15 Biaya <i>Transshipment Plant</i> ke Pelanggan (dalam Rp/Ton).....	40
Tabel 4.16 Biaya <i>Backorder</i> Per Pelanggan Per Tipe (dalam Rp/Ton) .....	41
Tabel 4.17 Alokasi Produk <i>Plant</i> ke <i>Transhipment Plant</i> .....	43
Tabel 4.18 Hasil Alokasi <i>Transshipment Plant</i> ke Pelanggan .....	44
Tabel 4.19 Hasil Alokasi <i>Plant</i> ke Pelanggan .....	44
Tabel 4.20 Summary Perencanaan Produksi, <i>Inventory</i> , <i>Backorder</i> dan Distribusi	45
Tabel 4.21 Perencanaan Produksi, <i>Inventory</i> , <i>Backorder</i> dan Distribusi Tipe OPC Curah.....	45
Tabel 4.22 Perencanaan Produksi, <i>Inventory</i> , <i>Backorder</i> dan Distribusi Tipe OPC Zak.....	45
Tabel 4.23 Perencanaan Produksi, <i>Inventory</i> , <i>Backorder</i> dan Distribusi Tipe PCC Zak.....	46
Tabel 4.24 Perencanaan Produksi, <i>Inventory</i> , <i>Backorder</i> dan Distribusi Tipe PCC Curah.....	46
Tabel 4.25 Perbandingan Biaya Rp/Ton .....	47
Tabel 6.1 Data Pelanggan dan Demand .....	57

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

# BAB 1

## PENDAHULUAN

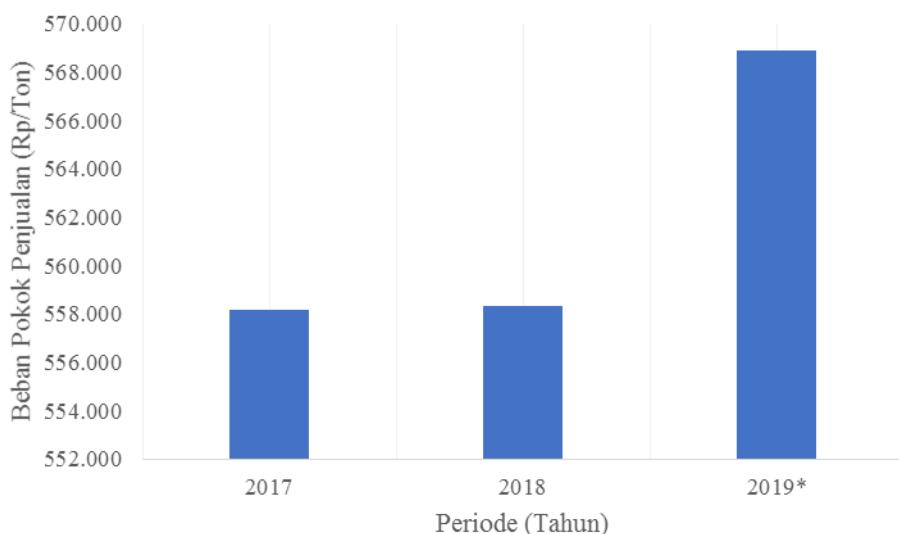
### 1.1 Latar Belakang

*Supply chain management*, menurut “The Council of Supply chain Management Professionals” (CSCMP), adalah suatu proses perencanaan dan pengelolaan segala aktivitas yang terkait proses sourcing dan pengadaan, proses produksi dan proses logistik, yang termasuk didalamnya adalah aktivitas koordinasi dan kolaborasi dengan stakeholder terkait, seperti supplier, perantara/agen, pihak ketiga sebagai penyedia jasa dan konsumen (Wisner, 2011). Dalam proses bisnis, penerapan *supply chain* dilakukan untuk dapat meningkatkan level pelayanan terhadap konsumen, memastikan produk memiliki kualitas yang baik dan terjaga, meminimumkan biaya operasional serta menjadikan perusahaan lebih fleksible terhadap perubahan pasar yang terjadi (Couril, 2014). Hal ini menjadi dasar bahwa proses optimasi *supply chain* memiliki peran yang sangat penting dalam mendukung pencapaian tujuan perusahaan untuk dapat menghadapi persaingan pasar. Proses optimasi ini termasuk diantaranya adalah upaya-upaya yang bersifat strategis seperti penetapan fasilitas produksi atau yang bersifat operasional seperti penjadwalan armada, penjadwalan produksi dan optimalisasi stok level.

Di industri semen, *supply chain management* memiliki peranan yang sangat penting dalam menentukan daya saing perusahaan mulai dari *inbound logistics* hingga *outbound logistics*. *Outbound logistics* adalah bagian dari manajemen rantai pasok yang merencanakan, mengimplementasikan, dan mengendalikan aliran, penyimpanan barang, layanan, dan informasi mulai dari adanya order pelanggan hingga pengiriman produk ke pelanggan (Miller & Liberatore, 2015). Karakteristik dari industri semen adalah tingginya biaya logistik. Bahan baku semen merupakan hasil tambang, hal inilah yang menjadikan pengambilan keputusan pendirian fasilitas produksi mendekati sumber bahan baku, padahal produk akhir yakni semen merupakan produk yang bersifat *bulky* dengan nilai ekonomis yang rendah. Berdasarkan pemaparan di atas maka strategi *outbound logistics* pada industri

semen memegang peranan kunci dalam menentukan effisiensi biaya sehingga dapat meningkatkan daya saingnya.

PT X merupakan perusahaan semen terbesar di Indonesia dengan penguasaan pasar mencapai 39,4% di tahun 2018 dan 53% di tahun 2019. Dalam strategi kunci perusahan, *supply chain optimization* memiliki peran utama untuk mencapai pertumbuhan target perusahaan. Strategi *supply chain optimization* ini berupaya mendapatkan biaya yang paling minimum dengan prinsip mencapai efisiensi biaya logistik dan transportasi dan tetap mengedepankan tingkat pelayanan pemenuhan kebutuhan pelanggan. Strategi *supply chain optimization* ini dirumuskan untuk dapat menekan biaya distribusi yang pada tahun 2018 mengalami kenaikan sebesar 0,003% dibandingkan dengan tahun 2017, dan pada tahun 2019 sampai dengan bulan juni mengalami kenaikan yang cukup tinggi dikarenakan adanya peraturan pemerintah terkait batasan beban muatan dan kenaikan tariff BBM. Dalam Gambar 1.1. beban pokok penjualan PT X mencapai Rp 568.691/Ton, beban biaya ini mengalami kenaikan sebesar 1,8% dari tahun 2018.



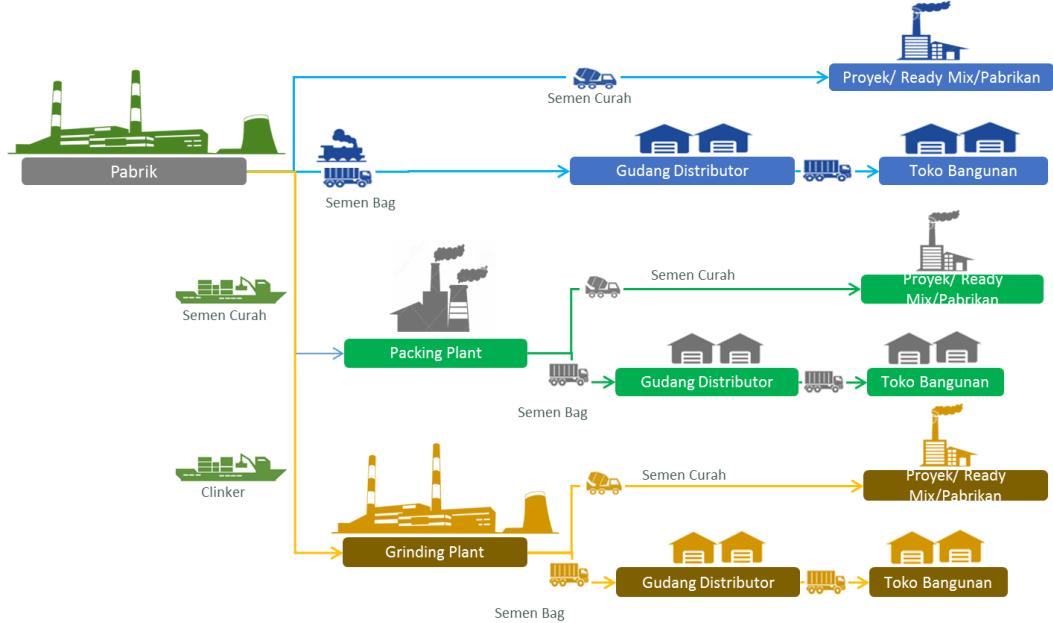
Gambar 1.1 Beban Pokok Penjualan PT X

\*Data sampai dengan bulan Juni 2019

(Sumber : Hasil olah data laporan PT X)

PT X di wilayah domestik memiliki jaringan distribusi domestik yang dapat menjangkau seluruh wilayah Indonesia dengan 7 *integrated plant* yang berlokasi di Cilacap, Narogong, Lhoknga, Padang, Tuban, Rembang, dan Pangkep yang

memiliki kapasitas produksi semen sampai dengan 47,2 Juta Ton semen per tahun serta didukung dengan 32 fasilitas *packing plant* dan *grinding plant*. Masing-masing tipe semen yang dijual akan dikemas dalam bentuk curah dan zak. Secara garis besar gambaran *outbound logistics* dari PT X adalah sebagai berikut:



Gambar 1.2 Jaringan Distribusi PT X  
(PT Semen Indonesia (Persero) Tbk, 2019)

Dalam jaringan distribusi PT X, gudang distributor merupakan titik akhir untuk disupply. PT X saat ini memiliki 239 gudang distributor yang harus disupply, gudang ini belum termasuk pelanggan proyek yang pada umumnya disupply secara langsung ke titik lokasi proyek.

Dengan kombinasi variasi jenis produk, jumlah pabrik, jumlah fasilitas distribusi serta cakupan jaringan distribusi yang luas maka pengambilan keputusan dalam *outbound logistics* PT X memiliki kompleksitas yang tinggi. Selain itu adanya dinamika perubahan faktor-faktor eksternal yang mempengaruhi pengambilan keputusan seperti perubahan harga bahan bakar, *unplanned breakdown* fasilitas produksi atau distribusi, serta perubahan kondisi pasar mengakibatkan pengambilan keputusan harus dilakukan dalam waktu yang singkat dengan hasil yang dapat mengoptimalkan tujuan perusahaan yakni effisiensi biaya.

Optimalisasi *outbound logistics* di PT X dapat didekati dengan metode *integrated inventory – transportation*. Model *integrated transportation-inventory*

(ITI) adalah model yang mengintegrasikan keputusan transportasi dan *inventory* secara bersamaan (Mosca, Vidyarthi, & Satir, 2018). Dalam masalah transportasi (TP) ada beberapa sumber produk dan beberapa pelanggan untuk satu jenis produk atau beberapa produk. Optimasi transportasi memiliki tujuan meminimalkan total biaya transportasi dengan menentukan berapa banyak kuantitas dari sumber produk untuk dikirim ke berbagai tujuan pelanggan dengan tetap memperhatikan ketersediaan produk dan batasan lainnya (Krishnakumari, 2016). Dalam optimasi persediaan terdapat sumber produksi yang digunakan untuk melakukan strategi menyimpan produk untuk mengamankan proses produksi atau pengiriman ke berbagai tujuan. Hal ini dikarenakan jika persediaan bahan baku atau produk yang diperlukan tidak tersedia pada waktunya, maka proses pemenuhan kebutuhan akan terganggu. Di sisi lain stok yang tidak memadai dari produk akan menimbulkan penurunan reputasi perusahaan, kehilangan pesanan, dan dampak lainnya. ITI mempertimbangkan antara *trade off* biaya transportasi dan biaya persediaan dalam proses pengambilan keputusan dengan tujuan meminimalkan keseluruhan total biaya.

Aplikasi ITI dalam menyelesaikan optimalisasi logistik telah banyak dikembangkan diantaranya pada logistik produk minyak di China oleh Tang et al (2009) dimana hasil penelitian tersebut menungkapkan bahwa metode ITI sebagai metode yang mampu mengkoordinasikan kegiatan logistik dan mengurangi total biaya logistik, meningkatkan efisiensi sistem logistik, dan dapat menjadi dasar untuk meningkatkan competitiveness melalui strategi program logistik (Tang, Tang, Tian, & Jia, 2009).

Optimalisasi ITI PT X dapat dikategorikan sebagai kasus *NP-hard (non polynomial hard)* yang memiliki karakteristik semakin besar ukuran permasalahan, waktu komputasi yang dibutuhkan akan semakin lama. Metode penyelesaian ITI memiliki cakupan yang beragam mulai dari metode eksak hingga metode heuristik. Metode eksak merupakan metode optimasi yang menggunakan basis simplex solver. Pada umumnya metode eksak memiliki kelemahan jika diterapkan pada kasus yang berukuran sangat besar dan sangat kompleks karena akan membutuhkan waktu komputasi yang sangat lama serta dibutuhkannya asumsi bahwa problem harus bersifat linier. Pada penelitian ini model ITI yang dikembangkan akan

menggunakan metode eksak melalui software Lingo 18, yang telah memiliki fitur untuk mempercepat proses komputasi dalam problem skala besar.

Pengembangan model ITI pada optimalisasi *outbound logistics* PT X diharapkan akan mampu memberikan effisiensi dan efektivitas biaya distribusi dengan tetap mengupayakan pemenuhan kebutuhan pelanggan melalui jaminan ketersedian produk.

## 1.2 Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah dipaparkan sebelumnya, permasalahan pada penelitian ini adalah sebagai berikut :

1. Bagaimana melakukan optimalisasi biaya distribusi di *outbound logistics* di PT X?
2. Bagaimana mengembangkan model *ITI* untuk dapat menyelesaikan permasalahan optimalisasi *outbound logistics* di PT X?

## 1.3 Tujuan

Penelitian *outbound logistics* ini dilakukan bertujuan untuk:

1. Mendapatkan model *ITI* yang mempertimbangkan fungsi tujuan minimasi biaya transportasi dan *inventory* di *outbound logistics* produk semen PT X.
2. Melakukan effisiensi biaya distribusi dalam jaringan *outbound logistics* PT X.

## 1.4 Ruang Lingkup Penelitian

Dalam ruang lingkup penelitian akan dijelaskan batasan-batasan serta asumsi yang digunakan. Batasan-batasan yang ada digunakan agar penelitian ini tidak meluas dan tetap dalam lingkup penelitian, sedangkan Asumsi digunakan untuk memberikan pemberian atas kondisi penelitian terhadap kondisi realitasnya.

### 1.4.1 Batasan

Batasan yang digunakan pada penelitian ini adalah:

1. Permasalahan yang diteliti adalah ITI dengan fungsi tujuan minimasi biaya biaya transportasi dan *inventory*.

2. Data uji menggunakan data sekunder dari yang didapatkan dari observasi di PT X.
3. Komputasi model dilakukan dengan *software* LINGO 18 dan dengan jenis spesifikasi komputer yang telah ditentukan sebelumnya.
4. Periode perencanaan yang dipertimbangkan adalah daari bulan Januari sampai dengan Juni (1 semester), hal ini dikarenakan data yang tersedia untuk perbandingan adalah realisasi pada bulan Januari sampai dengan Juni 2019, selain itu penambahan data akan mempengaruhi waktu komputasi.
5. Produk yang dipertimbangkan dalam simulasi hanya produk yang paling banyak dijual oleh PT X.

#### **1.4.2 Asumsi**

Asumsi – asumsi pada penelitian ini adalah sebagai berikut :

1. Kebutuhan tiap pelanggan untuk setiap tipe semen telah diketahui
2. Seluruh input data bersifat deterministik selama periode perencanaan.
3. Biaya distribusi ekuivalen dengan jarak.

#### **1.5 Kontribusi**

Kontribusi yang diberikan dalam penelitian ini adalah tentang pengembangan model ITI dengan study case *outbound logistics* produk semen PT X adalah untuk memberikan kontribusi di bidang keilmuan optimasi dan bidang *supply chain management* dalam penyelesaian problem ITI.

#### **1.6 Sistematika Penulisan**

Laporan tesis ini akan terdiri dari lima bab dengan sistematika penulisan sebagai berikut:

#### **BAB I PENDAHULUAN**

Bab pendahuluan ini berisi tentang hal-hal yang mendasari dilakukannya penelitian serta pengidentifikasi masalah penelitian. Bagian-bagian yang terdapat dalam bab pendahuluan ini meliputi latar belakang masalah, perumusan masalah, ruang lingkup penelitian, tujuan penelitian, serta manfaat penelitian.

## **BAB II TINJAUAN PUSTAKA**

Tinjauan pustaka menguraikan teori, temuan, dan bahan penelitian lain yang diperoleh dari acuan yang akan dijadikan landasan untuk melakukan kegiatan penelitian yang akan dijadikan THESIS.

## **BAB III METODOLOGI PENELITIAN**

Bab ini menguraikan metodologi penelitian yang dilakukan dalam mengembangkan model ITI di PT X.

## **BAB IV HASIL PENELITIAN**

Bab ini meliputi validasi model pada contoh kasus sederhana dengan data skala kecil dan membandingkan hasilnya dengan hasil perhitungan manual, disamping itu juga ditampilkan hasil uji eksperimen dengan input data dari referensi pembanding. Pada bab ini juga akan dijabarkan mengenai analisis hasil eksperimen.

## **BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN**

Bab ini berisi tentang kesimpulan hasil penelitian dan saran-saran yang berkaitan dengan penelitian selanjutnya

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

## **BAB 2**

### **KAJIAN PUSTAKA**

#### **2.1 *Outbound logistics***

*Outbound logistics* dalam rantai pasok memainkan peran penting dalam menjamin hubungan dengan pelanggan (CRM). *Outbound logistics* menurut CSCMP (*Council of Supply chain Management Professionals*) (2013) dapat didefinisikan sebagai proses yang terkait dengan pergerakan dan penyimpanan produk dari akhir jalur produksi kepada pengguna akhir” (Miller & Liberatore, 2015). Kegagalan supplier untuk menyediakan layanan pengiriman yang andal bagi pelanggan ritelnya dapat menghasilkan penalti finansial yang signifikan dan bahkan substitusi produk pemasok dari portofolio produk aktif distributor atau pelanggan. Jadi, kinerja *outbound logistics* merupakan faktor utama dalam keputusan pelanggan apakah melakukan pembelian produk supplier atau tidak.

*Outbound logistics* pada umumnya disebut dengan “*last miles*”, langkah terakhir dari proses pengiriman, yang merupakan proses kunci dalam langkah-langkah CRM. Mengingat perannya yang kritis, perencanaan dan pendekatan terhadap *outbound logistics* sangat diharapkan untuk bisa mendapat manfaat besar dengan melakukan penelitian berbasis kuantitatif data kinerja perusahaan, serta dari wawasan yang dihasilkan oleh data berbasis persepsi yang lebih kualitatif.

Dalam *outbound logistics* terdapat manajemen distribusi fisik produk yang bertujuan melakukan upaya secara sistematis mengelola serangkaian kegiatan yang saling terkait termasuk transportasi, distribusi, pergudangan, barang jadi, tingkat persediaan, pengemasan dan bahan penanganan, untuk memastikan efisiensi pengiriman barang jadi kepada pelanggan (Kwateng, Manso, & Osei-Mensah, 2014). Fokus manajemen distribusi fisik produk adalah mengelola distribusi barang jadi dengan cara memenuhi kebutuhan pelanggan dengan biaya serendah mungkin. Selain transportasi, manajemen distribusi fisik produk juga melibatkan perencanaan produksi, pembelian, pemrosesan pesanan, kontrol material dan pergudangan. Semua area ini harus dikelola sehingga dapat memberikan level layanan sesuai

kebutuhan pelanggan dengan biaya se-effisien mungkin. Proses distribusi ini dimulai ketika pemasok menerima pesanan dari pelanggan.

## 2.2 *Integrated Inventory – Transportation Model (ITI)*

Perkembangan topik ITI telah dilakukan sejak tahun 1970. Sebelum itu optimalisasi biaya transportasi dan biaya distribusi dilakukan masing-masing dan independen satu sama lain. Pada dasarnya model integrated *inventory* – *transportation* merupakan model matematis yang memformulasikan keputusan untuk meminimumkan biaya *inventory* dan biaya transportasi dengan mempertimbangkan batasan-batasan terkait dengan alokasi produk dan pemenuhan *demand*.

Tujuan optimasi dalam model ITI adalah untuk mengoptimalkan sistem logistik, mengurangi biaya logistik, dan menentukan strategi transportasi dan strategy *inventory*. *Trade off* antara biaya transportasi dan biaya persediaan yang dipertimbangkan dalam model ITI sangat relevan dengan kondisi operasional bisnis saat ini. Optimasi biaya transportasi akan mempertimbangkan variabilitas dalam struktur biaya transportasi terhadap sejumlah faktor, termasuk berat dan jarak transportasi.

Dalam ITI, vendor memiliki kemampuan dalam menentukan waktu dan jumlah produk yang didistribusikan termasuk didalamnya penentuan rute yang optimal, konsep ini adalah bagian dari VMI. VMI sendiri adalah suatu proses bisnis yang bertujuan untuk meminimasi biaya logistik dan memberikan nilai tambah dalam proses bisnis (Coelho, Cordeau, & Laporte, 2013). VMI mulai dikenal pada akhir tahun 80-an ketika Wal-Mart dan Procter and Gamble sukses menerapkannya dan kemudian diikuti oleh beberapa pemain industri lainnya (Chaudhury & Kuilboer, 2002).

Dalam konteks ini, supplier memiliki tiga poin pengambilan keputusan yang dilakukan secara simultan yakni:

1. Kapan produk dikirim kepada pelanggan
2. Berapa banyak produk akan dikirim
3. Bagaimana mengkombinasikan pengiriman kepada alokasi pengiriman yang diassign untuk memenuhi kebutuhan pelanggan.

### **2.2.1 Variasi ITI**

Sejak tahun 1970, ITI telah mengalami berbagai perkembangan dan modifikasi dari awal diformulasikan. Menurut Mosca et al (2018) ITI dapat diklasifikasikan berdasarkan 4 kriteria utama yakni tipe dan formulasi model, konfigurasi *supply chain*, spesifikasi produk, spesifikasi dari jenis transportasi yang digunakan dan kebijakan *backorder/stockout*.

Berdasarkan type modelnya terdapat empat jenis ITI yakni *general ITI*, ITI dengan mempertimbangkan rute yang pada umumnya disebut dengan IRP (*integrated routing problem*), ITI dengan mekanisme *inventory lot sizing* dan topik-topik khusus *ITI*.

Berdasarkan konfigurasi *supply chain*-nya terdapat empat kategori yakni satu titik ke satu titik, satu titik ke beberapa titik, beberapa titik ke satu titik dan beberapa titik ke beberapa titik. Struktur satu titik ke satu titik adalah ketika 1 supplier melayani 1 pelanggan, struktur satu titik ke beberapa titik adalah ketika 1 supplier melayani beberapa pelanggan, struktur beberapa titik ke satu titik adalah ketika beberapa supplier melayani satu pelanggan dan yang terakhir adalah struktur beberapa titik ke beberapa titik iimana beberapa supplier dapat melayani beberapa pelanggan. Kasus yang paling umum terjadi menggunakan struktur satu titik ke beberapa titik. Dalam kriteria spesifikasi produk dibagi menjadi satu produk dan beberapa produk. Sedangkan pada kriteria spesifikasi transportasi terdapat beberapa mekanisme transportasi diantaranya adalah *direct shipment*, *travelling salesman*, *transshipment*, *crossdocking* dan *closed loop*.

Sementara itu kebijakan terkait persediaan juga dipertimbangkan apakah diperbolehkan untuk terjadi *backorder* dan atau *stockout*. *Backorder* adalah suatu kondisi dalam pendistribusian barang di mana barang yang dipesan tidak atau belum dapat disediakan baik seluruhnya ataupun sebagian, dimana jika terjadi *backorder* maka ekstra demand yang belum dapat disediakan dapat diakomodasi diperiode sebelumnya. Sedangkan *stockout* adalah kondisi dimana jika perusahaan mengalami ketiadaan *stock* untuk memenuhi permintaan konsumen maka akan dikenakan penalti atas hilangnya peluang untuk melakukan penjualan (Pulungan & Fatma, 2018).

Beberapa kriteria variasi ITI lainnya secara lebih detail dapat dilihat pada Tabel 2.1 yakni sebagai berikut :

Tabel 2.1 Kriteria Variasi ITI

Kriteria		Term
Tipe Model	GITI	<i>General Integrated Transportation-Inventory Model</i>
	ITIR	<i>Integrated Transportation-Inventory Model with Routing</i>
	ITILS	<i>Integrated Transportation-Inventory Model with Lot Sizing</i>
	STITI	<i>Special Topic Integrated Transportation-Inventory Model</i>
Formulasi Model	LP	<i>Linear Programming</i>
	NLP	<i>Nonlinear Programming</i>
	IP	<i>Integer Programming</i>
	MIP	<i>Mixed Integer Programming</i>
	MDP	<i>Markov Decision Process</i>
Konfigurasi Supply Chain	S-S	<i>Single-Single</i>
	S-M	<i>Single-Multiple</i>
	M-S	<i>Multiple-Single</i>
	M-M	<i>Multiple-Multiple</i>
Spesifikasi Produk	S	<i>Single</i>
	M	<i>Multiple</i>
Demand	D	<i>Deterministic</i>
	S	<i>Stochastic</i>
Backorder/Stockout	B	<i>Backorders</i>
	LS	<i>Lost Sales</i>
Spesifikasi Transportasi	DS	<i>Direct Shipment</i>
	TS	<i>Travelling Salesman</i>
	TR	<i>Transshipment</i>
	CD	<i>Crossdocking</i>
	CL	<i>Closed Loop</i>
Biaya	F	<i>Fixed</i>
	V	<i>Variable</i>
	PW	<i>Piecewise</i>

Sumber : Mosca, Vidyarthi, & Satir, 2018

### 2.2.2 Model Matematis ITI

Pada penelitian ini model matematis ITI yang digunakan mengacu pada model penelitian yang dikembangkan oleh Krishnakumari (2016). Dimana variasi yang digunakan adalah GITI, satu jenis produk, *multiperiode*, *direct shipment*, beberapa titik ke beberapa titik.

Asumsi yang digunakan adalah sebagai berikut:

1. Biaya transportasi dari lokasi *plant* ke pelanggan dapat bervariasi di semua periode.
2. Biaya persediaan untuk setiap item per period di semua lokasi *plant* dan tujuan dapat bervariasi di berbagai periode.

3. Unit biaya komoditas di *plant* apa pun lokasi tetap,
4. Biaya transportasi per produk dari *plant* ke lokasi pelanggan dinyatakan dalam biaya satuan unit.
5. *Demand* bersifat deterministik.
6. Variasi *lead time* tidak dipertimbangkan
7. Produk bukan termasuk dalam golongan perishable item
8. Biaya persediaan dan transportasi yang dipertimbangkan hanya pada mekanisme pengiriman dari *plant*

### **Index**

M	= Jumlah lokasi sumber produk/ <i>plant</i>
N	= Jumlah lokasi tujuan dari <i>demand/pelanggan</i>
$S_i$	= lokasi <i>plant</i> ke i dimana $i \in m$
$D_j$	= Lokasi pelanggan ke j dimana $j \in n$
TTC	= Total biaya transportasi dari <i>Plant</i> ke Pelanggan.
TIC	= Total biaya <i>inventory</i> di setiap <i>Plant</i>
S	= Jumlah periode perencanaan
$T_k$	= Periode perencanaan ke k , dimana dimana $i \in s$ .
$s_i^k$	= Jumlah <i>shortage</i> produk pada ith <i>plant</i> Si pada periode k.
$cs_i^k$	= Biaya <i>shortage</i> per unit pada <i>plant</i> Si pada periode k.
$h_i^k$	= <i>Inventory</i> pada <i>plant</i> Si pada setiap awal periode k.
$Ch_i^k$	= Holding Cost/unit pada <i>plant</i> Si pada periode k.
$o_i^k$	= Biaya pemesanan pada <i>plant</i> i pada periode k.
$N_i^k$	= Jumlah order yang ditempatkan pada <i>plant</i> i pada periode k.
$a_i^k$	= Jumlah produk yang tersedia pada <i>plant</i> i pada periode k.
$b_j^k$	= Jumlah unit yang dibutuhkan pada pelanggan j pada awal periode k
$c_{ij}$	= Biaya transportasi per unit dari <i>plant</i> i ke pelanggan j
$x_{ij}$	= Produk yang dikirim dari <i>plant</i> i ke pelanggan j
$p_i^k$	= Biaya per unit untuk setiap produk yang ada di <i>plant</i> i pada periode k

- $NC_i^k$  = Total produk yang diproduksi pada periode k  
 $N_i^k$  = Total produk yang dipesan pada periode k  
 $Ta_i^k$  = Total produk yang dikirimkan dari *plant* i ke pelanggan j  
 $Tb_j^k$  = Kebutuhan total pelanggan j pada periode k dimana termasuk didalamnya adalah kebutuhan yang belum terpenuhi pada periode sebelumnya.

### Fungsi Tujuan

$$Min Z = W1 * TIC + W2 * TTC$$

$$MinZ = w1 * [\sum_{i=1}^m \sum_{k=1}^s [h_i^k * ch_i^k + s_i^k * cs_i^k + p_i^k * NC_i^k]] + \sum_{k=1}^s \sum_{i=1}^m [o_i^k * N_i^k] + w2 * \sum_{k=1}^s \sum_{i=1}^m \sum_{j=1}^n x_{ij}^k * c_{ij}^k$$

(2.1)

### Batasan

$$Ta_i^k = a_i^k + h_i^{k-1} \quad \forall i \forall k \text{ dimana untuk } k=1, h_i^0 = 0 \quad (2.2)$$

$$Tb_j^k = b_j^k + ub_j^{k-1} \quad \forall j \forall k \text{ dimana untuk } k=1, ub_j^0 = 0 \quad (2.3)$$

$$Ta_i^k - \sum_{j=1}^n x_{ij}^k = h_i^k \quad \forall i \forall j \forall k \quad (2.4)$$

$$Tb_j^k - \sum_{i=1}^m x_{ij}^k = ub_j^k \quad \forall i \forall j \forall k \quad (2.5)$$

$$\sum_{j=1}^n ub_j^k = \sum_{i=1}^m s_i^k \quad \forall k \quad (2.6)$$

$$h_i^k * s_i^k = 0 \quad \forall i \forall k \quad (2.7)$$

$$x_{ij} \in \mathbb{N} \quad (2.8)$$

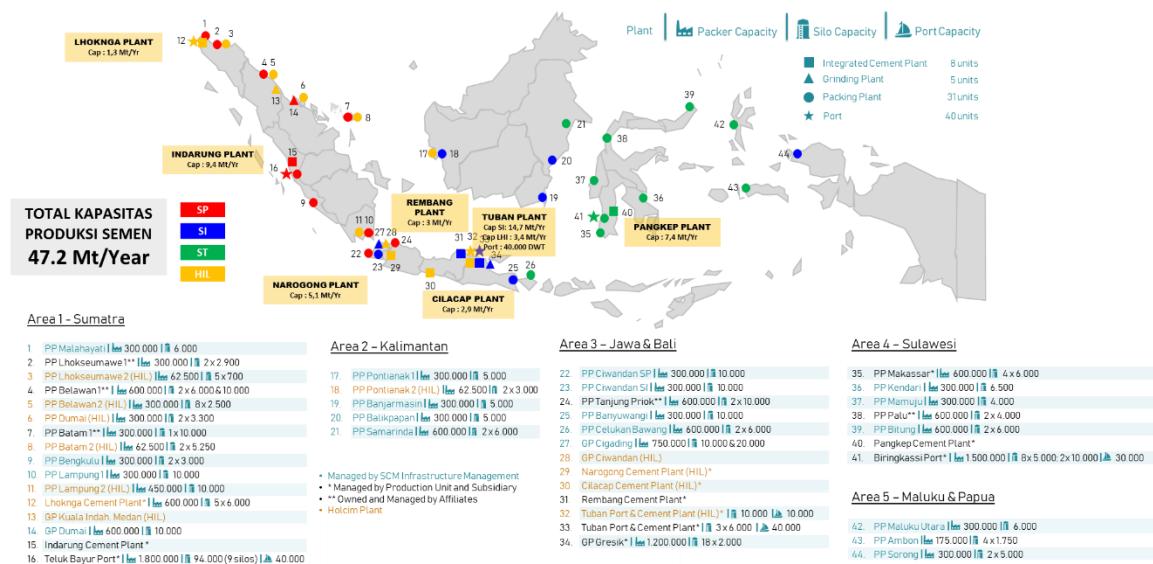
$$w1 + w2 = 1, 0 \leq w1 \leq 1, 0 \leq w2 \quad (2.9)$$

Fungsi tujuan (2.1) dalam model ini adalah minimasi biaya yang terdiri dari biaya persediaan, dan biaya transportasi. Dalam biaya persediaan dipertimbangkan juga biaya produksi dan biaya jika terjadi *shortage*. Rumus (2.2 dan 2.4) merupakan batasan terkait dengan aliran produk yang terkirim mampu memenuhi *demand* seluruh pelanggan termasuk *backorder* pada periode sebelumnya. Rumus (2.3 dan

2.5) merupakan batasan keseimbangan persediaan memastikan bahwa jumlah produk yang terkirim ke pelanggan sama dengan jumlah yang tersedia di *Plant*.

### 2.3 Gambaran Perusahaan

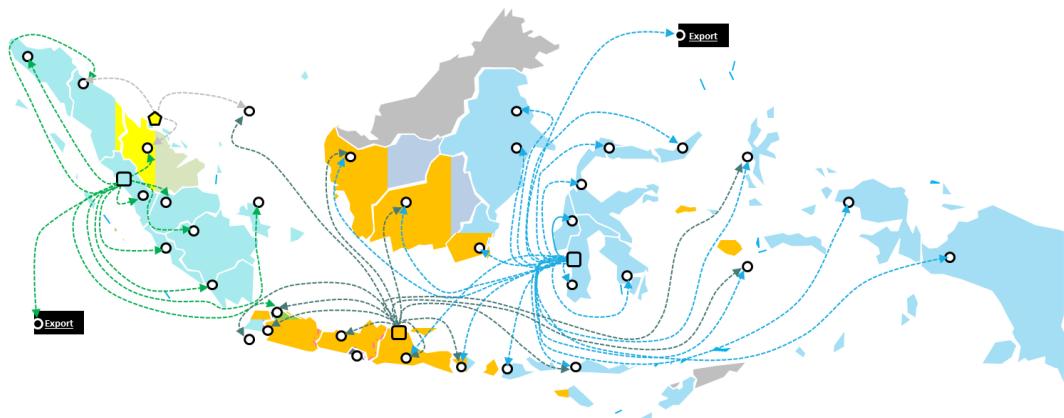
PT X, yang merupakan perusahaan BUMN multinasional pertama di Indonesia, memiliki jaringan *supply chain* yang cukup kompleks dalam tingkat regional asia tenggara. Wilayah pemasaran PT X mencakup wilayah domestik dengan menggunakan merk produk Semen Padang, Semen Tonasa dan Semen Gresik , selain itu juga terdapat penjualan di Vietnam dengan merk Semen Thang Long. Dalam system distribusi domestiknya Fasilitas produksi yang dimiliki terdiri 7 lokasi *integrated cement plant* (Tuban, Indarung, Tonasa, Lhoknga, Rembang, Cilacap, Narogong), 32 unit packing plant. Total kapasitas produksi PT X pada tahun 2017 adalah 31.8 juta ton. Dalam hal jaringan distribusi, PT X. juga mengoptimalkan biaya distribusi dengan melakukan pembangunan sarana dan prasarana penunjang distribusi diantaranya adalah packing *plant* serta pelabuhan khusus untuk aktivitas pemuatan dan pembongkaran semen. Secara total PT X memiliki 17 pelabuhan, dan 25 unit pengemasan (*packing plant*) dan beberapa gudang penyanga yang tersebar di seluruh wilayah di Indonesia.



Gambar 2.1 Fasilitas Produksi dan Distribusi PT X.  
Sumber : PT Semen Indonesia (Persero) Tbk, 2018

Semen yang merupakan produk utama yang dihasilkan oleh PT X terbagi menjadi dua kemasan yakni curah dan zak. Sedangkan berdasarkan tipe semennya dibagi menjadi OPC TYPE 1, TYPE II, PPC, PCC, TYPE II, TYPE V, SBC, dan SLAG CEMENT.

Tantangan dalam penjualan semen adalah karakteristik produk yang bersifat bulky dimana nilai produk lebih rendah dibandingkan biaya distribusinya. Selain itu komoditas semen juga merupakan salah satu komoditas yang memiliki pola musiman, dengan musim terendah pada Q1 awal tahun sedangkan musim tertinggi ketika memasuki Q3 sampai dengan Q4.



Gambar 2.2 Konfigurasi Alokasi Pengiriman Produk ke Setiap Provinsi

Pada Gambar 2.2 adalah gambaran konfigurasi alokasi pengiriman produk ke setiap area penjualan di seluruh nasional. Dengan melihat jangkauan wilayah, jumlah tipr produk, serta periode perencanaan maka melakukan optimasi alokasi produk yang optimal tidaklah mudah dan cepat. Tantangan-tantangan tersebut mendorong upaya untuk melakukan optimalisasi secara periodik dengan metode pengambilan keputusan yang cepat. Dikarenakan jika terlambat dalam melakukan pengambilan keputusan maka proses operasional yang dilakukan tidak dapat mengantisipasi perubahan yang terjadi sehingga tidak dapat memanfaatkan adannya peluang pasar.

## 2.4 Penelitian Terdahulu

Pada sub bab ini membahas tentang hasil penelitian pendahuluan yang terkait dengan *ITI*, dan optimasi dalam *outbound logistics* produk semen. Hal ini

dilakukan untuk melihat sejauh mana penelitian terkait judul *outbound logistics* sudah dilakukan atau dipublikasikan, serta bagaimana urgensi dari penelitian *outbound logistics*.

ITI sejak dikembangkan pertama kali pada tahun 1970 mengkombinasikan *transportation problem* dan *inventory management* (Mosca, Vidyarthi, & Satir, 2018) telah banyak mengalami penyesuaian untuk menyelesaikan permasalahan yang. Variasi dari ITI berdasarkan struktur modelnya dapat dibagi berdasarkan konfigurasi *supply chain*, kebijakan transportasi, kebijakan *inventory*, tipe model dan variasi model.

Beberapa penelitian pada 10 tahun terakhir terkait dengan pengembangan ITI dan aplikasinya diantaranya adalah yang dilakukan oleh Krishnakumari (2016) dalam penelitiannya yang berjudul “*Formulation of a Combined Transportation and Inventory Optimization Model with Multiple Time Periods*”. Dalam penelitiannya penelitiannya tersebut dikembangkan metode *ITI* dengan struktur jaringan *supply chain* banya ke banyak (multiple to multiple), dengan periode perencanaan multiperiode pada produk tunggal. Dimana alokasi bertujuan untuk mendistribusikan produk dari beberapa pabrik ke pelanggan yang tersebar di beberapa wilayah. Tujuannya adalah untuk untuk menentukan jumlah *inventory* dan alokasi pengiriman yang dapat meminimumkan total biaya transportasi dan biaya *inventory*. Berdasarkan simulasi yang dilakukan dengan pendekatan metode solusi Vogel dan MODI, dapat disimpulkan hasil yang didapatkan dengan mencapai solusi global optima namun masih terbatas pada penyelesaian permalahan data benchmark skala kecil. Dalam penelitian ini juga belum dipertimbangkan parameter multiproduct dan *transshipment*.

Pengembangan ITI untuk beberapa kasus juga telah banyak dilakukan diantaranya adalah pengembangan ITI pada multi eselon, multi produk, multi periode dengan mempertimbangkan rute yang dilakukan oleh (Harahap, Mawengkang, Siswadi, & Effendi, 2018), dimana metode penyelesaiannya menggunakan metode *heuristic direct search*. Dalam aplikasinya untuk menyelesaikan permasalahan industri, ITI telah diaplikasikan untuk menyelesaikan optimasi biaya *inventory* dan biaya transportasi di logistik minyak (Tang, Tang, Tian, & Jia, 2009). Dalam penelitian tersebut model formulasi ITI yang digunakan

mempertimbangkan parameter multi produk, multi *plant* dan multi pelanggan namun belum mempertimbangkan *transshipment* dan multi periode. Teknik solusi yang digunakan adalah metode eksak, solver simplex dengan menggunakan LINGO.

Pada penelitian ini, model ITI akan dikembangkan untuk dapat menyelesaikan permasalahan *outbound logistics* PT X dengan fungsi tujuan adalah minimasi biaya distribusi dan biaya *inventory*. Pengembangan ITI yang mempertimbangkan *trade off* antara transportasi dan biaya *inventory* pada mekanisme transportasi *transshipment* belum dilakukan pada penelitian-penelitian sebelumnya. Data yang akan digunakan mengacu pada data *outbound logistics* pada study kasus PT X. Setiawan (2018) telah menyelesaikan permasalahan *outbound inventory* pada study kasus PT X dengan menggunakan *linier programming* dan model *transportation problem* (Setiawan, 2018). Dalam penelitian tersebut belum dipertimbangkan biaya *inventory* di setiap fasilitas distribusi, mekanisme *transshipment* dan mekanisme perencanaan multi periode. Selain itu simulasi yang dilakukan juga terbatas pada kondisi untuk jaringan *outbound logistics* untuk 2 integrated *plant*, 13 fasilitas distribusi dan 129 distrik di area pemasaran di Pulau Jawa. Hal ini dilakukan karena keterbatasan *open solver* sebagai media simulasi yang berdasarkan metode eksak memiliki keterbatasan dalam waktu komputasi dalam menyelesaikan masalah yang lebih besar. Besar harapannya dalam penelitian akan didapatkan model ITI pada study kasus PT X dengan waktu komputasi yang lebih efisien. Hal ini tentunya akan memberikan manfaat dalam pengambilan keputusan untuk menghadapi dinamika pasar dalam bidang *supply chain* Industri Semen yang terus berkembang dan semakin kompetitif.

Secara garis besar perbandingan antara penelitian ini dibandingkan dengan penelitian – penelitian sebelumnya dapat dilihat pada Tabel 2.1

Tabel 2.2 Posisi Penelitian

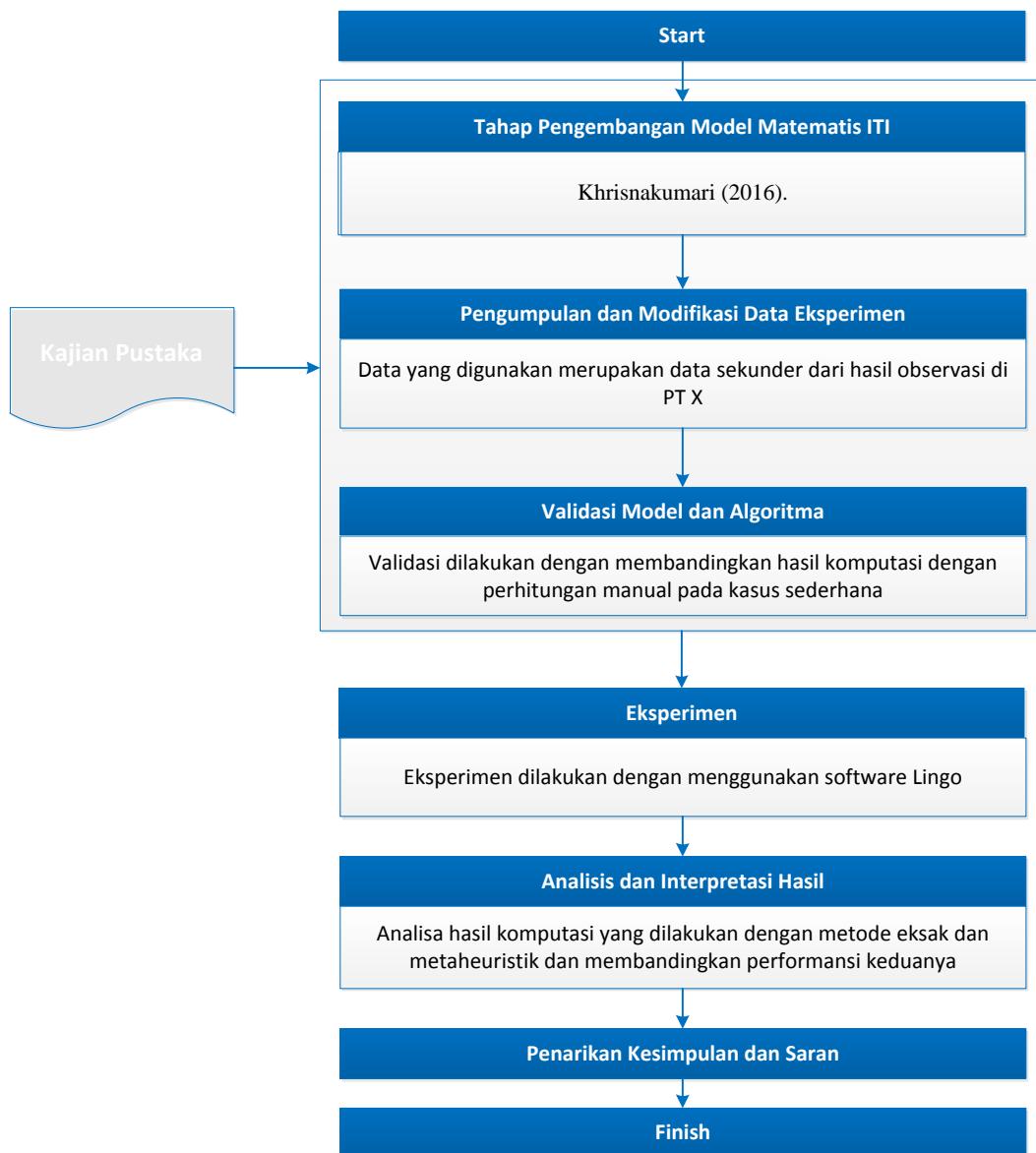
NO	PENELITIAN	MODEL	TEKNIK SOLUSI	STUDI KASUS	FUNGSI TUJUAN
1	Krishnakumari (2016). <i>Formulation of a Combined Transportation and Inventory Optimization Model with Multiple Time Periods.</i>	Integrated Transportation – <i>Inventory Model:</i> Multi periode	Vogel dan MODI	Data sekunder. Data benchmark	1. Minimasi biaya <i>inventory</i> 2. Minimasi total biaya transportasi
2	Tang et al (2009). <i>Inventory-Transportation Integrated Optimization Problem:A Model of Product Oil Logistik.</i>	Integrated Transportation – <i>Inventory Model:</i> multi produk, Multiple – Multiple	Linier Programming (Metode Eksak) dengan LINGO 18	Studi kasus logistik perusahaan minyak di China	1. Minimasi biaya <i>inventory</i> 2. Minimasi total biaya transportasi
3	Setiawan (2018). Optimalisasi Transportasi Darat Pada Produk Kantong dan Curah Di Industri Semen Indonesia untuk Meminimalkan Biaya <i>Supply chain</i> Menggunakan Linear Programming	Transportation Problem: Multiple to Multiple, Direct Shipment, Multi produk	Linier Programming (Metode Eksak) dengan Open Solver	Data sekunder. Studi kasus PT X	Minimasi total biaya <i>supply chain</i> (biaya produksi, biaya tetap, biaya pengemasan, biaya kemasan, biaya pemasaran, dan biaya angkut)
4	Agustina (2019). Integrated Transportation – <i>Inventory Model</i> Untuk Optimalisasi <i>Outbound logistics</i> Produk Semen PT X	Integrated Transportation – <i>Inventory Model:</i> Multiple-Multiple, <i>Transshipment</i> , Multi produk, Multi periode	Linier Programming (Metode Eksak) dengan LINGO 18	Data sekunder. Studi kasus PT X	1. Minimasi biaya <i>inventory</i> 2. Minimasi total biaya transportasi

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

## BAB 3

### METODOLOGI PENELITIAN

Pada bagian ini diuraikan desain, metode, atau pendekatan yang digunakan dalam melakukan penelitian mengenai model ITI di PT X. Sebagai gambaran umum berikut ini adalah metodologi penelitian yang dilakukan :



Gambar 3.1 Metodologi Penelitian

### 3.1 Tahap Pengumpulan dan Pengolahan Data

Pengumpulan dan pengolahan data PT X mencakup data *demand*, data biaya transportasi, data kapasitas, serta biaya produksi didapatkan dari unit-unit terkait di *Supply chain* PT X. Periode perencanaan dalam penelitian ini adalah pada tahun 2019.

Tabel 3.1 Kebutuhan Data dan Atribut Data

No	Data	Atribut Data	Keterangan	Sumber Data
1	Fasilitas Produksi dan Fasilitas Distribusi	Jumlah Fasilitas dan Kapasitas Produksi	Merupakan informasi terkait dengan jumlah fasilitas produksi ( <i>plant</i> ) dan fasilitas distribusi ( <i>transshipment plant</i> ). Dalam fasilitas produksi atribut yang dipertimbangkan adalah kapasitas produksi. Kapasitas produksi dinyatakan dalam Kapasitas/periode	Perencanaan Penjualan (RKAP tahun 2019)
2	<i>Demand</i> Pelanggan (Distrik)	Jumlah Distrik dan <i>Demand</i> selama periode perencanaan	Merupakan informasi terkait dengan jumlah <i>demand</i> pelanggan di setiap distrik untuk setiap tipe produk selama periode perencanaan. <i>Demand</i> dinyatakan dalam satuan ton/periode	Perencanaan Penjualan (RKAP tahun 2019)
3	Biaya-Biaya	Biaya Produksi	Biaya Produksi merupakan data Harga Pokok Produksi yang mempertimbangkan Biaya Tetap dan Biaya Variabel. Biaya Variabel tersusun atas biaya bahan baku, biaya energi, biaya tenaga kerja langsung. Biaya tetap dan biaya variabel ini didekati dengan satuan Rp/Ton. Untuk fasilitas produksi yang tidak dapat memproduksi tipe tertentu akan dinilai dengan biaya BIG M (10.000.000)	Laporan Keuangan, November 2019
		Biaya Transportasi	Biaya Transportasi merupakan biaya pengiriman yang dibutuhkan untuk mendistribusikan produk dari <i>plant</i> ke customer, <i>plant</i> ke <i>transshipment plant</i> dan <i>transshipment plant</i> ke customer. Untuk rute alokasi yang tidak dapat disupply akan dinilai dengan biaya BIG M (10.000.000)	Data Biaya Transportasi PT X tahun 2019

Tabel 3.2 Kebutuhan Data dan Atribut Data (Lanjutan)

No	Data	Atribut Data	Keterangan	Sumber Data
		Biaya <i>Backorder</i>	Biaya <i>Backorder</i> didekati dengan opportunity lost yang didapatkan dengan pendekatan proporsi dari Harga Jual tiap produk dan tiap tipe dari masing-masing pelanggan. Dalam hal ini proporsi nilai <i>backorder</i> diasumsikan sebesar 30%	Data Pendekatan
		Biaya <i>Inventory</i>	Di PT X biaya <i>inventory</i> didefinisikan sebagai biaya tetap dan variable penyimpanan (sewa dan operasional fasilitas pengemasan di <i>plant/transshipment plant</i> ). Biaya <i>inventory</i> dinyatakan dalam Rp/Ton untuk setiap produk dan setiap fasilitas	Laporan Keuangan, November 2019
4	Data Realisasi Alokasi Transportasi, yaitu realisasi pasokan semen dari titik fasilitas pasok ke distrik pemasaran.		Merupakan rute alokasi data eksisting yang digunakan sebagai pembanding dari hasil simulasi	Realisasi Alokasi Penjualan, 2019

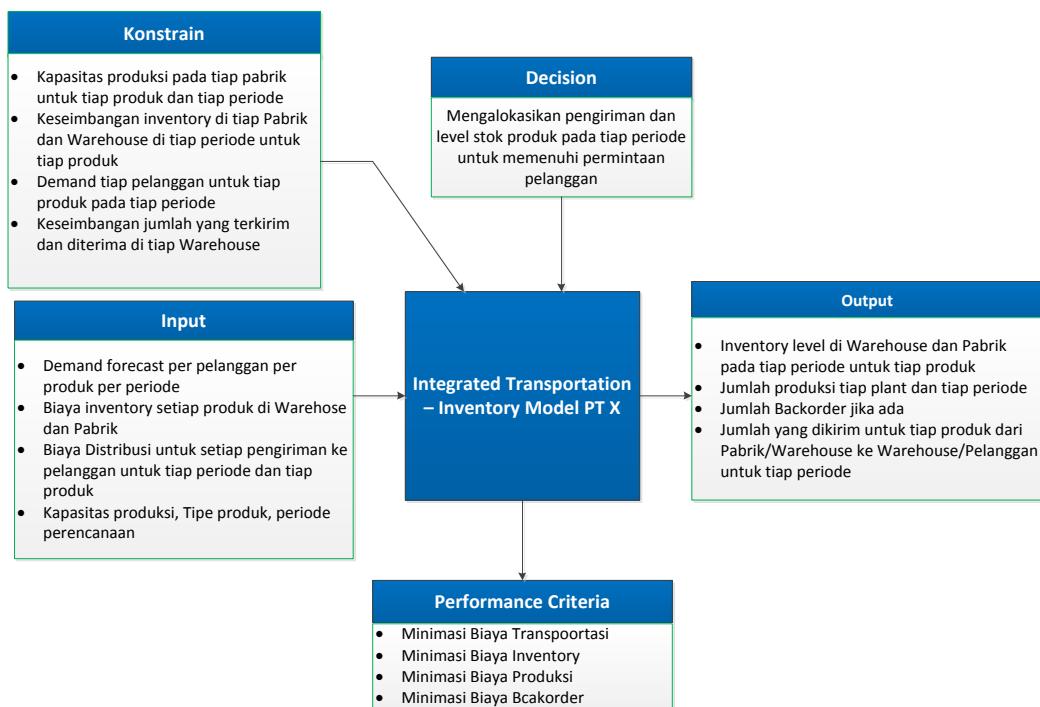
### 3.2 Tahap Pengembangan Model Matematis *ITI*

Tahap pengembangan model matematis *ITI* ini dilakukan berdasarkan pada model yang telah dikembangkan oleh Khrisnakumari (2016). Model yang dikembangkan memiliki fungsi tujuan untuk minimasi biaya *inventory* dan biaya transportasi. Tujuan dari dikembangkannya model ini adalah untuk mendapatkan alokasi produk yang optimal untuk *outbound logistics* PT X pada multi periode dan multi produk serta strategy *inventory* dan strategy *backorder*. Input dari model ini adalah data forecast *demand*, data biaya produksi, data biaya transportasi, data biaya *inventory*, kapasitas produksi dan periode perencanaan yang dilakukan.

Output yang diharapkan dalam model ini adalah *inventory level* yang optimal untuk masing-masing *transshipment plant* dan *plant* serta jumlah alokasi produk yang optimal dari *plant* ke *transshipment plant*, *plant* ke pelanggan atau *transshipment plant* ke pelanggan. *Transshipment plant* dalam kasus PT X adalah

adalah Packing *Plant* atau Gudang Penyangga. Sedangkan batasan atau konstrain yang dipertimbangkan adalah kapasitas produksi *plant*, kewajiban untuk pemenuhan *demand* di tiap pelanggan, keseimbangan antara jumlah produk yang dikirim ke *transshipment plant* dan jumlah produk yang dikirim dari *transshipment plant* serta *plant*,

Output, Input dan batasan ini kemudian akan dimodelkan secara matematis dengan kriteria performansinya adalah tercapainya fungsi tujuan yang meminimumkan biaya distribusi dan biaya *inventory*. Gambaran sistem permodelan ITI untuk kasus *outbound logistics* PT X dapat digambarkan pada Gambar 3.3.



Gambar 3.2 Model Sistem ITI untuk PT X

### 3.3 Tahap Pengembangan Model dalam Software Lingo

LINGO 18 adalah software optimasi komprehensif yang dirancang untuk mengembangkan dan menyelesaikan permasalahan *linear, nonlinear (convec & nonconvex / global), quadratic, quadratically constrained, second order cone, semi-definite, stochastic*, dan model optimasi Integer lebih cepat, lebih mudah dan lebih efisien (Lindo System Inc, 2018). Pada LINGO model yang matematis yang

digenerate akan diselesaikan dengan menggunakan metode simplex sehingga secara hasil merupakan solusi optimal.

### **3.4 Validasi dan Verifikasi Model**

Validasi merupakan proses pengecekan apakah model yang dibuat mampu merepresentasikan model konseptual ITI di PT X. Validasi model dilakukan dengan perhitungan enumerasi untuk problem skala kecil, kemudian dibandingkan dengan perhitungan eksak yang didapatkan.

### **3.5 Eksperimen**

Eksperimen dilakukan dengan menerjemahkan model ke dalam bahasa software LINGO 18. Eksperimen dilakukan dalam 2 tahap, yakni tahap validasi dan verifikasi model dengan menggunakan data kecil dan tahap eksperimen pada kasus nyata dengan melakukan simulasi terhadap data set yang merupakan studi kasus dari permasalahan *outbound logistics* PT X.

### **3.6 Analisis dan Interpretasi Hasil**

Analisis dilakukan dengan melihat hasil eksperimen pada data set studi kasus. Analisis dibagi menjadi dua yakni analisis hasil alokasi produk dan analisis hasil kebijakan dalam keputusan *inventory* level, jumlah produksi, jumlah distribusi dan jumlah produk *backorder* jika ada.

### **3.7 Penarikan Kesimpulan dan Saran**

Tahap ini merupakan tahapan akhir dalam penelitian ini. Kesimpulan didapatkan berdasarkan hasil analisis dan interpretasi hasil dari eksperimen yang telah dilakukan. Kesimpulan juga menjawab tujuan yang ingin dicapai dalam melakukan penelitian. Setelah penarikan kesimpulan juga dirumuskan saran-saran terkait pengembangan yang mungkin dapat dilakukan pada penelitian selanjutnya.

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

## BAB 4

### HASIL PENELITIAN

#### 4.1 Pengembangan Model *Integrated Transportation & Inventory* (ITI)

Pengembangan model ITI pada bab ini didasarkan pada model konseptual yang telah dibuat dalam Gambar 3.2. Fungsi tujuan yang dipertimbangkan terdiri dari minimasi total biaya yakni biaya produksi, biaya *inventory*, biaya transportasi, biaya produksi serta biaya *backorder*. Fungsi tujuan minimasi total biaya produksi akan memperhitungan nilai total biaya produksi yang terdiri dari biaya tetap dan biaya variable yang didekati dengan satuan Rp/Ton dikalikan dengan jumlah produk yang diproduksi di tiap tipe, tiap periode dan tiap *plant*. Fungsi tujuan selanjutnya yakni minimasi biaya *inventory* dan biaya *backorder* untuk tiap produk di tiap periode. Tujuan ini akan memberikan kebijakan bagi perusahaan untuk menentukan apakah lebih efektif untuk menyimpan produk lebih banyak atau melakukan kebijakan *backorder* dengan memenuhi *demand* pada periode sekanjutnya. Biaya yang dipertimbangkan selanjutnya adalah biaya transportasi, yang terdiri dari biaya transportasi dari *plant* ke pelanggan, *Plant* ke *transshipment plant* dan *plant* ke pelanggan. Keputusan optimasi biaya transportasi ini akan menghasilkan rute alokasi supply produk yang optimal baik itu dari secara langsung dari *Plant* ke pelanggan, atau dari *transshipment plant* ke pelanggan.

Model ITI digambarkan dalam model matematis yang terdiri dari beberapa bagian yakni variabel keputusan dan parameter yang digunakan dalam model, fungsi tujuan yang dipertimbangkan serta konstrain atau batasan dalam model.

##### 4.1.1 Parameter

Berikut ini merupakan parameter-parameter yang terdapat dalam model matematis dari *Integrated Transportation & Inventory* untuk PT X :

- |     |                       |             |
|-----|-----------------------|-------------|
| $k$ | = Periode perencanaan | $(k \in K)$ |
| $j$ | = Jenis produk        | $(j \in J)$ |
| $o$ | = Customer            | $(o \in O)$ |
| $i$ | = <i>Plant</i>        | $(i \in I)$ |

- $n$  = *Transshipment Plant*  $(n \in N)$   
 $C_j^B$  = Biaya *backorder* setiap produk j (biaya/unit)  
 $C_j^P$  = Biaya produksi setiap produk j (biaya/unit)  
 $C_{ij}^{InP}$  = Biaya *inventory* untuk setiap produk j di setiap *plant* i (biaya/unit)  
 $C_{nj}^{InT}$  = Biaya *inventory* untuk setiap produk j di setiap *transshipment plant* n  
 (biaya/unit)  
 $CT_{jn}^{PT}$  = Biaya distribusi untuk setiap produk j yang dikirim dari *plant* i ke  
*transshipment plant* n (biaya/unit)  
 $CT_{jo}^{PC}$  = Biaya distribusi untuk setiap produk j yang dikirim dari *plant* i ke customer  
 o (biaya/unit)  
 $CT_{no}^{TC}$  = Biaya distribusi untuk setiap produk j yang dikirim dari *transshipment*  
*plant* o ke customer o (biaya/unit)  
 $D_{ojk}$  = *Demand* tiap produk j pada periode k untuk customer o (unit)  
 $Cap^{ijk}$  = Kapasitas produksi *plant* i untuk produk j pada periode k (unit)  
 $I_{ij}^{Inp}$  Beginning = *Inventory* awal pada *plant* i untuk produk j (unit)  
 $I_{nj}^{Int}$  Beginning = *Inventory* awal pada *transshipment plant* n untuk produk j (unit)

#### 4.1.2 Variabel Keputusan

Berikut ini adalah variabel-variabel keputusan yang dipertimbangkan dalam model matematis permalahlahan *ITI*:

- $P_{ijk}$  = Jumlah produksi produk j pada *plant* i pada periode ke k (unit).  
 $INP_{ijk}$  = Jumlah *inventory* produk j pada *plant* i pada periode ke k (unit).  
 $INT_{ijk}$  = Jumlah *inventory* produk j pada *plant* i pada periode ke k (unit).  
 $B_{ojk}$  = Jumlah *backorder* produk j untuk customer o pada periode ke k (unit).  
 $X_{ojk}$  = Jumlah distribusi dari *plant* i produk j untuk customer o pada periode ke k (unit).

$Y_{njk}$  = Jumlah distribusi dari *plant i* produk j untuk *transshipment plant n* pada periode ke k (unit).

$Z_{ojnk}$  = Jumlah distribusi dari *transshipment plant n* produk j untuk customer o pada periode ke k (unit).

#### 4.1.3 Fungsi Tujuan

Berikut ini merupakan fungsi tujuan yang dipertimbangkan dalam model matematis *ITI*. Fungsi tujuan yang dipertimbangkan total minimasi biaya distribusi, biaya ineventory, biaya produksi, dan biaya *backorder*.

$$\begin{aligned} MinZ = & \sum_{k=1}^K \sum_{j=1}^J \sum_{i=1}^I (C_j^P P_{ijk} + C_{ij}^{InP} INP_{ijk}) + \sum_{k=1}^K \sum_{j=1}^J \sum_{n=1}^N C_{nj}^{InT} INT_{ijk} + \sum_{k=1}^K \sum_{n=1}^N \sum_{j=1}^J \sum_{i=1}^I CT_{ijn}^{PT} Y_{njk} + \\ & \sum_{k=1}^K \sum_{n=1}^N \sum_{j=1}^J \sum_{o=1}^O CT_{njo}^{TC} Z_{ojnk} + \sum_{k=1}^K \sum_{i=1}^I \sum_{j=1}^J \sum_{o=1}^O CT_{ijo}^{TC} X_{ojik} + \sum_{k=1}^K \sum_{j=1}^J \sum_{o=1}^O C_j^B B_{ojk} \end{aligned} \quad (4.1)$$

#### 4.1.4 Batasan

Berikut ini merupakan batasan-batasan yang digunakan dalam model matematis ini :

1. Konstrain keseimbangan *inventory* di setiap *Plant*  
Konstrain yang memastikan bahwa jumlah yang diproduksi sesuai dengan kebutuhan produksinya dengan mempertimbangkan besarnya *demand*, *backorder* pada periode tersebut, *backorder* pada periode sebelumnya, besarnya *inventory* pada periode tersebut dan *inventory* pada periode sebelumnya.

$$P_{ijk} + I_{ij}^{Inp} Beginning = Y_{njk} + X_{ojik} + INP_{ijk}; k = 1, \forall i \forall j \quad (4.2)$$

$$P_{ijk} + INP_{ijk-1} = Y_{njk} + X_{ojik} + INP_{ijk}; k > 1, \forall i \forall j \quad (4.3)$$

Konstrain keseimbangan *inventory* di setiap *Transshipment Plant*

$$Y_{njk} + I_{nj}^{Int} Beginning = Z_{ojnk} + INT_{njk}; k = 1, \forall n \forall j \quad (4.4)$$

$$Y_{njk} + INT_{njk-1} = Z_{ojnk} + INT_{njk}; k > 1, \forall n \forall j \quad (4.5)$$

2. Konstrain Kapasitas

$$P_{ijk} \leq Cap^{ijk}; \forall i \forall j \forall k \quad (4.6)$$

### 3. Konstrain Pemenuhan *Demand*

$$D_{ojk} = Z_{ojnk} + X_{ojik} + B_{ojk}; k = 1, \forall o \forall j \quad (4.7)$$

$$D_{ojk} B_{ojk-1} = Z_{ojnk} + X_{ojik} + B_{ojk}; k > 1, \forall o \forall j \quad (4.7)$$

## 4.2 Pengembangan Model dalam Software LINGO 18

Model ITI yang telah dikembangkan pada sub bab 4.1 diterjemahkan dalam bahasa software LINGO 18. Setelah disimulasikan kemudian akan dilakukan uji validasi dan verifikasi dengan melakukan check model matematis dan hasil simulasi. Hasil pengembangan model ITI dalam bahasa software LINGO 18 dapat dilihat pada Lampiran 6A

## 4.3 Validasi dan Verifikasi Model

Validasi merupakan tahapan yang dilakukan untuk mengetahui apakah model yang dibuat telah mampu merepresentasikan permasalahan yang diselesaikan. Validasi dalam penelitian dilakukan untuk model matematis yang telah dikembangkan untuk menyelesaikan permasalahan di kasus PT X. Sementara itu verifikasi model dilakukan dengan membandingkan hasil uji solver dan hasil uji lingo.

### 4.3.1 Data Uji

Data uji digunakan untuk melakukan validasi dan verifikasi model. Data uji merupakan data skala kecil dengan parameter 2 periode (jan,feb), 1 produk, 2 *transshipment plant* (n1,n2), 2 *Plant* (i1,i2) dan 2 Pelanggan (o1,o2). Berikut merupakan data uji yang digunakan :

Tabel 4.1 Data Uji : Data Kapasitas dan *Demand*

Capacity	Periode	
	Jan (k1)	Feb (k2)
CP Rembang (i1)	700	700
Cp Tuban (i2)	800	400
Demand	Periode	
	Jan (k1)	Feb (k2)
Tangerang (o1)	200	900
Serang (o2)	500	900

Tabel 4.2 Data Uji : Data Biaya *Inventory*, Biaya Produksi dan Biaya *Backorder*

CInvP	Jan (k1)	Feb (k2)	Cprod	Jan (k1)	Feb (k2)
CP Rembang (i1)	100	100	CP Rembang (i1)	4	5
Cp Tuban (i2)	100	100	Cp Tuban (i2)	1	3
CInvT	Jan (k1)	Feb (k2)	C backorder	Jan (k1)	Feb (k2)
UP Ciwandan (n1)	15	20	Tangerang (o1)	10000	10000
Up Tj Priok (n2)	25	35	Serang (o2)	10000	10000

Tabel 4.3 Data Uji : Biaya Transportasi

Cost PT	n1		n2	
	Jan (k1)	Feb (k2)	Jan (k1)	Feb (k2)
CP Rembang (i1)	1	2	5	1
Cp Tuban (i2)	3	4	6	2
Cost TC	o1		o2	
	Jan (k1)	Feb (k2)	Jan (k1)	Feb (k2)
UP Ciwandan (n1)	2	3	4	2
Up Tj Priok (n2)	1	1	5	3
Cost PC	o1		o2	
	Jan (k1)	Feb (k2)	Jan (k1)	Feb (k2)
CP Rembang (i1)	7	10	7	10
Cp Tuban (i2)	8	9	8	9

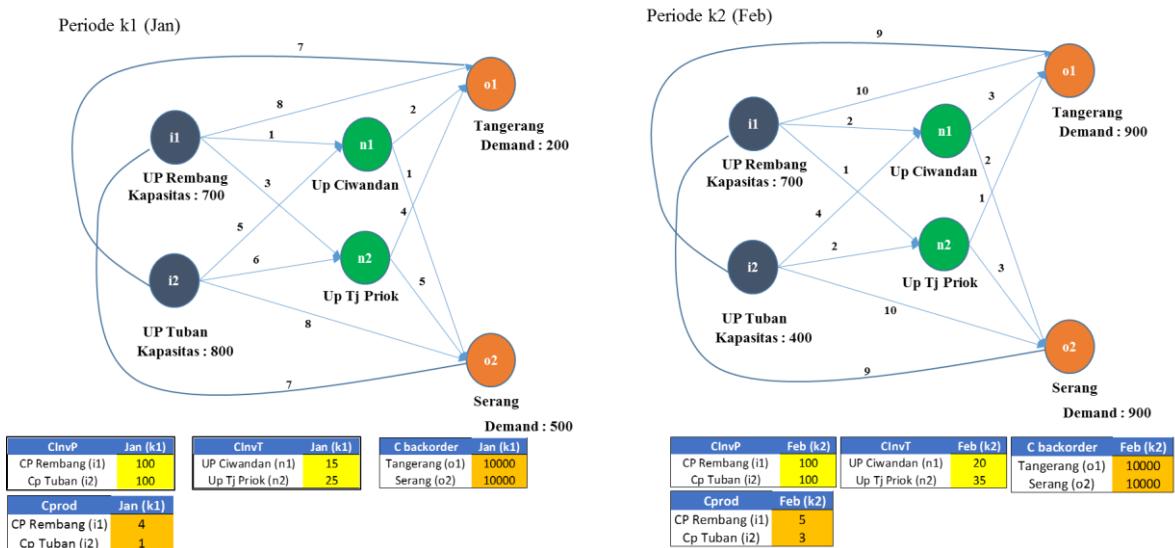
#### 4.3.2 Verifikasi Model

Verifikasi model eksak dilakukan dengan melakukan evaluasi struktur model yang digenerate dalam *software LINGO 18*. Evaluasi model didasarkan pada apakah model yang digenerate telah memiliki struktur yang sesuai dengan model matematisnya. Model Matematis dari data uji ada pada Lampiran 6B.

#### 4.3.3 Validasi Model

Berdasarkan struktur model diatas dapat disimpulkan bahwa model yang digenerate telah mampu merepresentasikan model matematisnya. Kemudian setelah melakukan verifikasi dilakukan validasi model. Validasi model matematis dilakukan dengan membandingkan antara logika perhitungan hasil komputasi dengan logika perhitungan manualnya.

Untuk mempermudah proses validasi maka dibuatlah jaringan distribusi sederhana yang menggambarkan kemungkinan alokasi dan biayanya. Jaringan distribusi ini digambarkan pada Gambar 4.1.

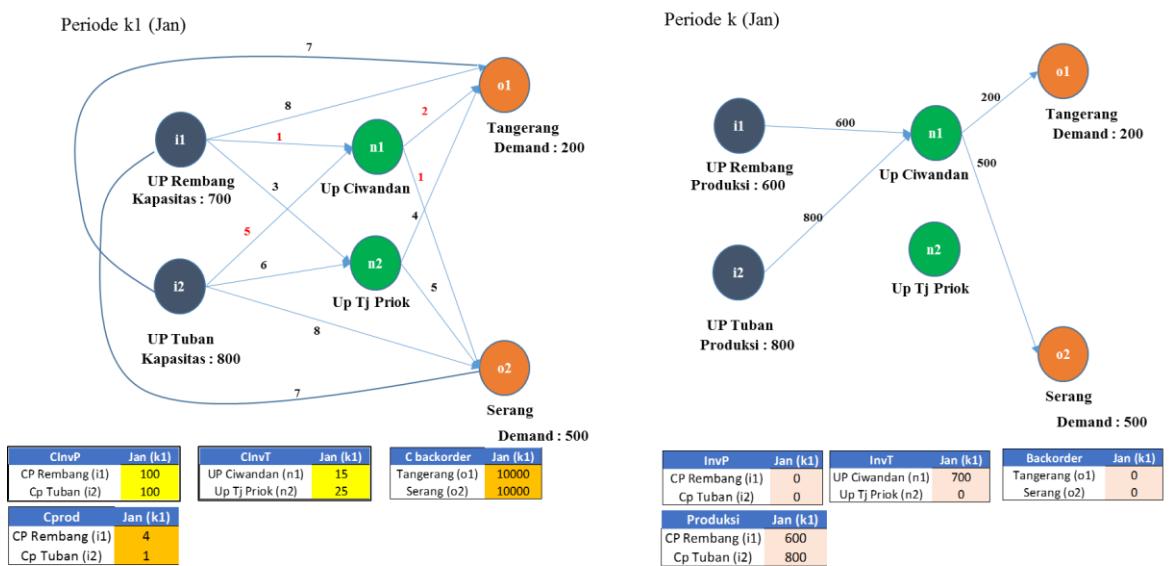


Gambar 4.1 Jaringan Distribusi Data Uji

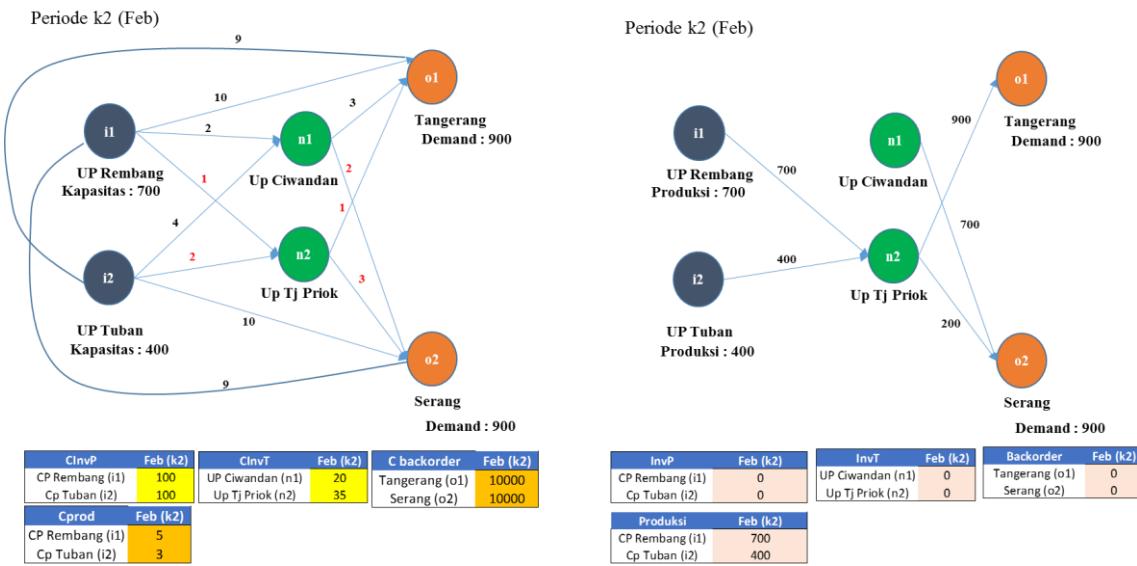
Pada periode 1 bulan Januari, total demand adalah sejumlah 700 ton sedangkan total kapasitas produksi adalah sejumlah 1.400 Ton, namun pada periode 2 bulan Februari total demand adalah sejumlah 1.800 Ton sedangkan kapasitas produksi hanya sejumlah 1.100 Ton. Oleh karena itu untuk memenuhi kebutuhan pada periode berikutnya, maka pada periode 1, semen yang diproduksi memaksimalkan kapasitas produksinya yakni sejumlah 1.400 Ton. Biaya produksi antara CP Tuban dibandingkan dengan CP Rembang lebih murah CP Tuban yakni senilai 1 sehingga keputusan produksi lebih banyak dilakukan di CP Tuban yakni sejumlah kapasitasnya yakni 800 Ton, sisa kebutuhannya kemudian di produksi di CP Rembang sejumlah 600 Ton. Sebagai upaya untuk menyeimbangkan kebutuhan di period 2 dengan keterbatasan kapasitas produksi maka dilakukan kebijakan *inventory*, dimana setelah dibandingkan biaya *inventory* termurah ada di UP Ciwandan yakni sebesar 15, sehingga selain dialokasikan untuk pemenuhan demand maka akan ada *inventory* di UP Ciwandan sejumlah 700 Ton. Berdasarkan data uji, kebijakan *backorder* tidak digunakan karena biayanya yang lebih tinggi dibandingkan total biaya produksi, biaya *inventory* dan biaya distribusi ke

pelanggan tersebut. Kebijakan alokasi mempertimbangkan perbandingan biaya distribusi paling murah ke masing-masing pelanggan. Biaya distribusi ke Tangerang paling murah jika mengambil rute UP Ciwandan – Tangerang yakni sejumlah 2, dan biaya distribusi ke Serang paling murah adalah dengan rute alokasi UP Ciwandan – Serang dengan biaya sejumlah 1.

Detail keputusan produksi, *inventory*, alokasi dan *backorder* untuk periode 1 ditampilkan pada Gambar 4.2.



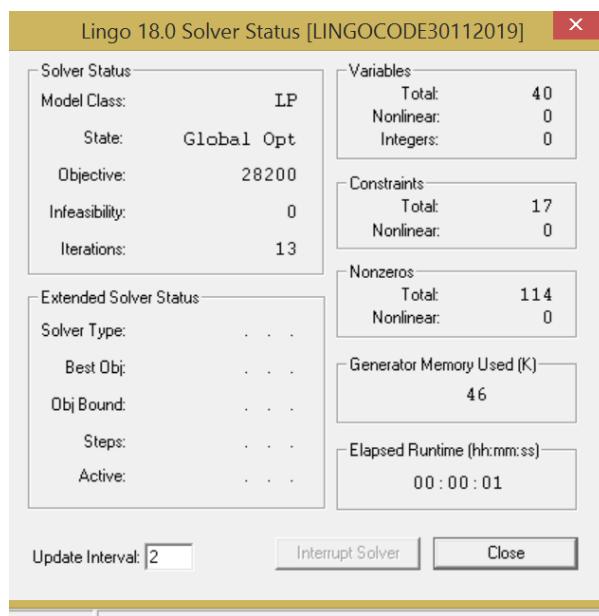
Gambar 4.2 Keputusan Alokasi, Produksi, *Inventory* dan *Backorder* pada Data Uji di Periode 1



Gambar 4.3 Keputusan Alokasi, Produksi, *Inventory* dan *Backorder* pada Data Uji di Periode 2

Pada Gambar 4.3 telah ditampilkan keputusan alokasi, produksi, *inventory* dan *backorder* pada periode 2. Dimana pada periode 2 ini terdapat *inventory* pada periode sebelumnya yang disimpan di UP Ciwandan untuk dapat memenuhi kebutuhan demand yang melonjak di periode 2. Selain itu kebijakan alokasi juga mengalami perubahan untuk dikarenakan adanya perubahan biaya distribusi di periode 2. Perubahan biaya ini ditunjukkan untuk mengetahui sensitivitas model jika terdapat perubahan biaya di periode berikutnya. Dengan tetap mempertimbangkan perbandingan biaya distribusi paling murah ke masing-masing pelanggan maka biaya distribusi ke Tangerang paling murah jika mengambil rute UP Tj Priok – Tangerang yakni sejumlah 1, dan biaya distribusi ke Serang paling murah adalah dengan rute alokasi UP Ciwandan – Serang sejumlah 2 dan UP Tj Priok – Serang dengan biaya sejumlah 3. Total biaya yang dihasilkan adalah sejumlah 28.200.

Berikut ini adalah hasil perhitungan dengan menggunakan metode *branch and bound* pada software LINGO:



Gambar 4.4 Solver Status pada LINGO 18

Berdasarkan komputasi yang dilakukan didapatkan nilai fungsi tujuan total biaya sebesar 28.200. Status solusi merupakan solusi global optima dan berikut adalah hasil komputasi untuk masing –masing variable keputusan.

Tabel 4.4 Hasil Komputasi LINGO 18 Variabel Keputusan Y,Z,X

Trans PT	UP Ciwandan (n1)		Up Tj Priok (n2)	
	Jan (k1)	Feb (k2)	Jan (k1)	Feb (k2)
CP Rembang (i1)	600	0	0	700
Cp Tuban (i2)	800	0	0	400
Tangerang (o1)		Serang (o2)		
Trans TC	Jan (k1)	Feb (k2)	Jan (k1)	Feb (k2)
UP Ciwandan (n1)	200	0	500	700
Up Tj Priok (n2)	0	900	0	200
Tangerang (o1)		Serang (o2)		
Trans PC	Jan (k1)	Feb (k2)	Jan (k1)	Feb (k2)
CP Rembang (i1)	0	0	0	0
Cp Tuban (i2)	0	0	0	0

Tabel 4.5 Hasil Komputasi LINGO 18 Variabel Keputusan P dan B

Produksi	Jan (k1)	Feb (k2)	Backorder	Jan (k1)	Feb (k2)
CP Rembang (i1)	600	700	Tangerang (o1)	0	0
Cp Tuban (i2)	800	400	Serang (o2)	0	0

Tabel 4.6 Hasil Komputasi LINGO 18 Variabel Keputusan InP dan InT

InvP	Jan (k1)	Feb (k2)	InvT	Jan (k1)	Feb (k2)
CP Rembang (i1)	0	0	UP Ciwandan (n1)	700	0
Cp Tuban (i2)	0	0	Up Tj Priok (n2)	0	0

Hasil eksperimen pada Lingo juga menunjukkan bahwa strategi yang optimal adalah melakukan produksi di *plant* CP Rembang dan CP Tuban sesuai dengan kapasitasnya, dan menyimpan hasil produksi di *Transshipment Plant* UP Ciwandan sebesar 700 untuk mengantisipasi menurunnya kapasitas dan meningkatnya *demand* pada periode Februari.

Hasil strategi alokasi produk yang dilakukan juga telah menimbang biaya yang paling murah yakni pada periode Jan : CP Rembang – UP Ciwandan, CP Tuban – UP Ciwandan dan pada periode Feb : CP Rembang – UP Tj Priok, CP Tuban – UP Tj Priok, kemudian alokasi dari *transshipment plant* dikirimkan ke pelanggan periodde Jan : UP Ciwandan – Tangerang dan UP Ciwandan – Serang dan pada periode Feb : UP Tj Priok – Tangerang dan UP Tj Priok – Serang serta UP Tj Priok -Tangerang.

Berdasarkan hasil komputasi yang dilakukan dengan menggunakan Lingo 18 dan perhitungan manual didapatkan hasil yang sama, selain itu model juga telah memenuhi logika matematisnya. Hal ini menjadikan dasar bahwa model dapat digunakan pada eksperimen nyata untuk menyelesaikan optimasi *outbound logistics* PT X.

#### 4.4 Data

Data merupakan data untuk periode perencanaan tahun 2019 termasuk diantaranya adalah data *demand*, jumlah *plant*, tipe produk, jumlah *transshipment plant*, dan kapasitas produksi. Sementara itu data biaya mengacu pada data pada periode November tahun 2019. Untuk menjaga kerahasiaan data maka data biaya tidak ditampilkan secara detail pada penelitian ini.

#### 4.4.1 Parameter

Beberapa parameter yang digunakan dalam simulasi model ITI untuk menyelesaikan permasalahan optimasi pada PT X adalah sebagai berikut :

Tabel 4.7 Tipe Produk

INDEX	TIPE
J1	OPC CURAH
J2	OPC ZAK
J3	PCC CURAH
J4	PCC ZAK

Tabel 4.8 *Plant* Produksi

INDEX	PLANT
I1	CP CILACAP
I2	CP INDARUNG
I3	CP LHOKNGA
I4	CP NAROGONG
I5	CP REMBANG
I6	CP TONASA
I7	CP TUBAN

Tabel 4.9 Periode Perencanaan

INDEX	PERIODE
K1	JAN
K2	FEB
K3	MAR
K4	APR
K5	MEI
K6	JUNI

Tipe produk yang dipertimbangkan adalah produk dengan permintaan terbesar di tahun 2019, sedangkan pada *plant* produksi diasumikan *Plant* Tuban SMI dan *Plant* Tuban ex Holcim menjadi 1 sehingga hanya ada 7 *plant*. Sementara itu *transshipment Plant* yang dipertimbangkan ada 32 *plant* yang tersebar di seluruh Indonesia. Untuk Jumlah Pelanggan terdapat 293 pelanggan yang tersebar di 31 Provinsi mulai Aceh hingga Papua Barat. Untuk detail jumlah pelanggan terlampir di Lampiran 6C.

Tabel 4.10 *Transshipment Plant*

INDEX	TRANSHIPMENT PLANT	INDEX	TRANSHIPMENT PLANT
N1	GP CIGADING	N17	PP KENDARI
N2	GP DUMAI	N18	PP LAMPUNG
N3	GP GRESIK	N19	PP MAKASSAR
N4	PP ACEH LHOKSEUMAWE	N20	PP MAMUJU
N5	PP ACEH MALAHAYATI	N21	PP OBA
N6	PP AMBON	N22	PP PALU
N7	PP BALIKPAPAN	N23	PP PONTIANAK
N8	PP BANJARMASIN	N24	PP SAMARINDA
N9	PP BANYUWANGI	N25	PP SORONG
N10	PP BATAM	N26	PP TELUK BAYUR
N11	PP BELAWAN	N27	PP TJ PRIOK
N12	PP BENGKULU	N28	UP BATAM SBI
N13	PP BIRINGKASSI	N29	UP BELAWAN SBI
N14	PP BITUNG	N30	UP DUMAI SBI
N15	PP CEL BAWANG	N31	UP LAMPUNG SBI
N16	PP CIWANDAN	N32	UP PONTIANAK SBI

#### 4.4.2 Data Biaya

Data biaya yang dipertimbangkan dalam fungsi tujuan adalah data biaya *inventory*, biaya produksi, biaya transportasi baik itu dari *plant* ke pelanggan, *plant* ke *transshipment plant* dan *transshipment plant* ke pelanggan serta data biaya *backorder*, biaya *inventory* didapat dari operasional packing *plant* baik itu di *plant* maupun di *transshipment plant*. biaya tersebut tersusun atas biaya sewa, biaya tenaga kerja, biaya listrik dan biaya lain lain. Sebagai gambaran berikut biaya *inventory* untuk beberapa *plant* :

Tabel 4.11 Biaya *Inventory Plant* (Kiri) dan Biaya *Inventory Transshipment Plant* (Kanan) (dalam Rp/Ton)

PLANT	TIPE	INV COST	PLANT	TIPE	INV COST
CP CILACAP	OPC CURAH	28.367	GP CIGADING	OPC CURAH	150.000
CP CILACAP	OPC ZAK	28.367	GP CIGADING	OPC ZAK	150.000
CP CILACAP	PCC CURAH	28.367	GP CIGADING	PCC CURAH	150.000
CP CILACAP	PCC ZAK	28.367	GP CIGADING	PCC ZAK	150.000
CP INDARUNG	OPC CURAH	24.489	GP DUMAI	OPC CURAH	80.819
CP INDARUNG	OPC ZAK	24.489	GP DUMAI	OPC ZAK	80.819
CP INDARUNG	PCC CURAH	24.489	GP DUMAI	PCC CURAH	80.819
CP INDARUNG	PCC ZAK	24.489	GP DUMAI	PCC ZAK	80.819
CP LHOKNGA	OPC CURAH	17.751	GP GRESIK	OPC CURAH	150.331
CP LHOKNGA	OPC ZAK	17.751	GP GRESIK	OPC ZAK	150.331
CP LHOKNGA	PCC CURAH	17.751	GP GRESIK	PCC CURAH	150.331
CP LHOKNGA	PCC ZAK	17.751	GP GRESIK	PCC ZAK	150.331
CP NAROGONG	OPC CURAH	17.751	PP ACEH LHOKSEUMAWE	OPC CURAH	91.730
CP NAROGONG	OPC ZAK	17.751	PP ACEH LHOKSEUMAWE	OPC ZAK	91.730
CP NAROGONG	PCC CURAH	17.751	PP ACEH LHOKSEUMAWE	PCC CURAH	91.730
CP NAROGONG	PCC ZAK	17.751	PP ACEH LHOKSEUMAWE	PCC ZAK	91.730

Biaya produksi merupakan biaya tetap dan biaya variable yang dinyatakan dalam satuan Rp/Ton. Biaya Variabel tersusun atas biaya bahan baku, biaya energi, biaya tenaga kerja langsung. Sedangkan biaya tetap tersusun atas biaya yang tidak berubah meskipun terjadi perubahan produksi semen diantaranya adalah biaya sewa, biaya tenaga kerja tidak langsung, biaya depresiasi dll. Berikut ini merupakan gambaran Biaya produksi untuk beberapa *Plant* Produksi seperti yang tertampil dalam Tabel 4.12

Tabel 4.12 Biaya Produksi Tiap *Plant* (dalam Rp/Ton)

PLANT	TIPE	PROD COST
CP CILACAP	OPC CURAH	10.000.000
CP CILACAP	OPC ZAK	10.000.000
CP CILACAP	PCC CURAH	396.376
CP CILACAP	PCC ZAK	446.376
CP INDARUNG	OPC CURAH	460.936
CP INDARUNG	OPC ZAK	510.936
CP INDARUNG	PCC CURAH	436.289
CP INDARUNG	PCC ZAK	486.289
CP LHOKNGA	OPC CURAH	600.000
CP LHOKNGA	OPC ZAK	570.000
CP LHOKNGA	PCC CURAH	600.000
CP LHOKNGA	PCC ZAK	570.000
CP NAROGONG	OPC CURAH	600.000
CP NAROGONG	OPC ZAK	570.000
CP NAROGONG	PCC CURAH	600.000
CP NAROGONG	PCC ZAK	570.000

Untuk *plant* yang tidak memproduksi tipe tertentu akan diberikan nilai BIG M sebesar 10.000.000 untuk menghindari adanya alokasi dari *plant* tersebut.

Biaya transportasi dari *plant* ke pelanggan maupun *transshipment* ke Pelanggan merupakan biaya ongkos angkut yang telah tersedia dalam database PT X untuk beberapa data yang tidak tersedia menggunakan pendekatan jarak dengan metode perhitungan euclidean distance dari koordinat masing-masing titik (Latitude, Longitude). Dari koordinat tersebut, pada alokasi *plant* ke pelanggan/*transshipment* ke pelanggan dikalikan nilai rata-rata nya yakni Rp 91.950. Sedangkan dari *plant* ke *transshipment* adalah sebesar 41.800. Untuk *plant* yang tidak dapat mengalokasi produk ke *transshipment plant* tertentu untuk tipe tertentu akan diberikan nilai BIG M sebesar 10.000.000 untuk menghindari adanya alokasi dari *plant* tersebut. Begitu juga pada rute alokasi *plant* ke pelanggan maupun *transshipment plant* ke pelanggan. Pada Tabel 4.13 merupakan contoh matriks biaya transportasi :

Tabel 4.13 Biaya Transportasi *Plant* ke *Transshipment Plant* (dalam Rp/Ton)

PLANT	TIPE	PLANT	CST PT
CP CILACAP	OPC CURAH	GP CIGADING	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	GP DUMAI	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	GP GRESIK	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	PP ACEH LHOKSEUMAWI	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	PP ACEH MALAHAYATI	736.798
CP CILACAP	OPC CURAH	PP AMBON	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	PP BALIKPAPAN	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	PP BANJARMASIN	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	PP BANYUWANGI	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	PP BATAM	10.000.000
CP CILACAP	OPC CURAH	PP BELAWAN	645.367
CP CILACAP	OPC CURAH	PP BENGKULU	10.000.000

Tabel 4.14 Biaya *Plant* ke Pelanggan (dalam Rp/Ton)

INDEX	KODE DISTRIK	SALES DISTRICT	TIPE	INDEXPLA	PLANT	CST PC
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I1	CP CILACAP	1.624.090
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I2	CP INDARUNG	633.872
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I3	CP LHOKNGA	130.705
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I4	CP NAROGONG	1.404.191
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I5	CP REMBANG	1.732.187
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I6	CP TONASA	2.319.480
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I7	CP TUBAN	1.789.783
02	101002	KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I1	CP CILACAP	1.753.790
02	101002	KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I2	CP INDARUNG	761.818
02	101002	KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I3	CP LHOKNGA	7.196
02	101002	KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I4	CP NAROGONG	1.533.703
02	101002	KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I5	CP REMBANG	1.861.648
02	101002	KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I6	CP TONASA	2.442.415

Tabel 4.15 Biaya *Transshipment Plant* ke Pelanggan (dalam Rp/Ton)

INDEX	KODE DISTF	SALES DISTRICT	TIPE	INDEXTRAN	TRANSHIPMENT	CST TC
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N1	GP CIGADING	10.000.000,00
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N2	GP DUMAI	537.957,67
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N3	GP GRESIK	10.000.000,00
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N4	PP ACEH LHOKSEUMAWI	99.379,73
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N5	PP ACEH MALAHAYATI	103.661,01
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N6	PP AMBON	3.020.510,97
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N7	PP BALIKPAPAN	10.000.000,00
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N8	PP BANJARMASIN	1.830.184,48
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N9	PP BANYUWANGI	10.000.000,00
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N10	PP BATAM	771.771,29
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N11	PP BELAWAN	236.401,87
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N12	PP BENGKULU	943.242,92
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N13	PP BIRINGKASSI	2.351.075,35
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N14	PP BITUNG	2.671.962,47
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	N15	PP CEL. BAWANG	10.000.000,00

Biaya *backorder* merupakan biaya *opportunity lost* yang didapatkan dengan pendekatan proporsi dari harga jual tiap produk dan tiap tipe dari masing-masing pelanggan. Dalam hal ini proporsi nilai *backorder* diasumsikan sebesar 30%.

Berikut merupakan contoh biaya *backorder* untuk beberapa *plant* :

Tabel 4.16 Biaya *Backorder* Per Pelanggan Per Tipe (dalam Rp/Ton)

INDEX	KODE DIS	SALES DISTRICT	TIPE	BACKORDER COST
01	101001	KAB. ACEH BARAT	OPC CURAH	334.238
01	101001	KAB. ACEH BARAT	OPC ZAK	333.447
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC CURAH	334.238
01	101001	KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	313.274
02	101002	KAB. ACEH BESAR	OPC CURAH	334.238
02	101002	KAB. ACEH BESAR	OPC ZAK	333.447
02	101002	KAB. ACEH BESAR	PCC CURAH	334.238
02	101002	KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	313.274
03	101005	KAB. ACEH TENGAH	OPC CURAH	334.238
03	101005	KAB. ACEH TENGAH	OPC ZAK	333.447
03	101005	KAB. ACEH TENGAH	PCC CURAH	334.238
03	101005	KAB. ACEH TENGAH	PCC ZAK	313.274
04	101007	KAB. ACEH TIMUR	OPC CURAH	334.238
04	101007	KAB. ACEH TIMUR	OPC ZAK	333.447
04	101007	KAB. ACEH TIMUR	PCC CURAH	334.238
04	101007	KAB. ACEH TIMUR	PCC ZAK	313.274

#### 4.4.3 Data Lainnya

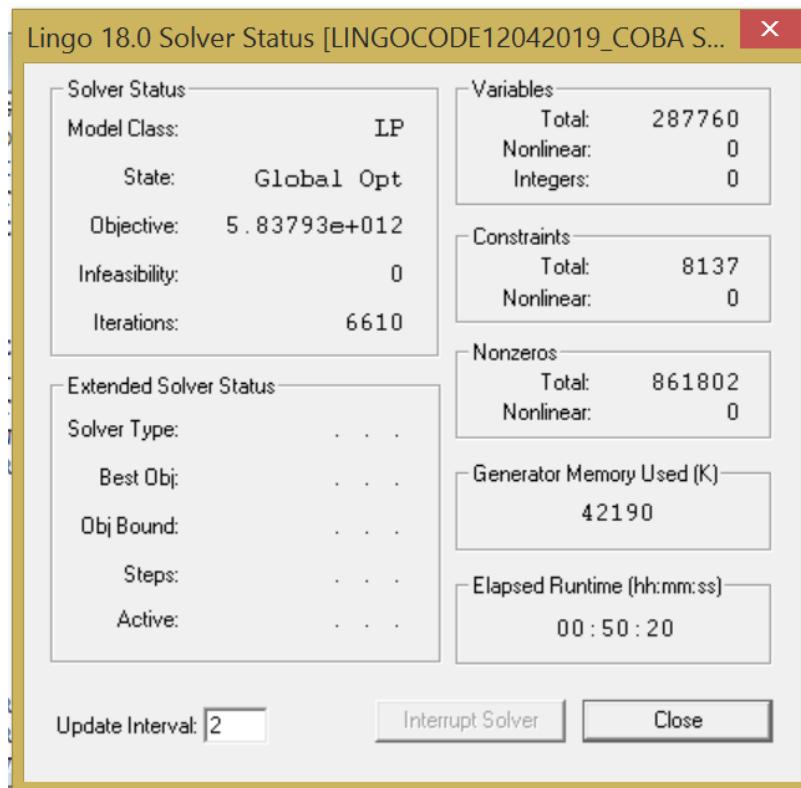
Data lainnya terdiri dari data kapasitas produksi, data *demand* per pelanggan per produk per periode dan data *inventory* awal. Data tersebut dinyatakan dalam satuan Ton. Secara detail data dapat dilihat pada Lampiran 6.C.

#### 4.5 Eksperimen

Eksperimen dilakukan dengan menggunakan software LINGO 18. LINGO 18 digunakan untuk melakukan eksperimen model dengan metode eksak menggunakan metode simplex. Spesifikasi komputer yang digunakan adalah Intel ® Core™ i7-5500U CPU @ 2.40 G.Hz , RAM 8 GB.

#### 4.6 Hasil Eksperimen

Berdasarkan hasil eksperimen yang dilakukan menggunakan LINGO dengan mengacu pada studi kasus dengan parameter 4 produk, 6 periode, 7 *plant*, 32 *transshipment plant*, dan 293 pelanggan didapatkan hasil sebagai running model sebagai berikut :



Gambar 4.5 Status Lingo untuk Eksperimen pada Data Uji

Dari status solver pada Lingo 18 pada Gambar 4.5 didapatkan bahwa model merupakan *linier programming* dengan total variable adalah sebanyak 287.760 variabel, 8137 konstrain dan membutuhkan waktu selama 30 menit 17 detik untuk mencapai global optima.

#### 4.7 Analisis Hasil

Dari hasil simulasi didapatkan nilai fungsi tujuan untuk total biaya adalah sebesar Rp 5,837.925.000.000. Berdasarkan hasil eksperimen yang dilakukan dapat dibagi menjadi dua kelompok utama yakni :

1. Alokasi Produk
2. Startegi Perencanaan Produksi, *Inventory, Backorder* dan Distribusi

#### 4.7.1 Alokasi Produk

Alokasi produk dibagi menjadi tiga yakni alokasi dari Plant ke Transhipment Plant, Plant ke Pelanggan dan Transshipment Plant ke Pelanggan. Hasil alokasi dari Plant ke Transshipment Plant secara lebih detail dapat dilihat pada tabel 4.17

Tabel 4.17 Alokasi Produk Plant ke Transhipment Plant

PLANT	TOTAL ALOKASI	PLANT	TOTAL ALOKASI
CP CILACAP	1.740	CP TONASA	338.925
PP BENGKULU	200	PP AMBON	41.180
PP MAMUJU	1.540	PP BITUNG	148.844
CP INDARUNG	564.299	PP KENDARI	776
GP DUMAI	12.276	PP MAKASSAR	6.323
PP BENGKULU	34.271	PP MAMUJU	46.646
PP CIWANDAN	201.021	PP OBA	27.957
PP LAMPUNG	151.707	PP SAMARINDA	33.001
PP TJ PRIOK	77.052	PP SORONG	34.199
UP BATAM SBI	25.761	CP TUBAN	1.016.032
UP DUMAI SBI	62.213	GP GRESIK	319.939
CP LHOKNGA	155.947	PP BANJARMASIN	140.754
PP ACEH LHOKSEUMAWE	45.232	PP BANYUWANGI	6.604
PP BELAWAN	57.913	PP BATAM	50.739
UP BELAWAN SBI	52.802	PP BIRINGKASSI	20.878
CP NAROGONG	2.220	PP CEL. BAWANG	103.425
PP BENGKULU	2.220	PP KENDARI	95.671
CP REMBANG	32.001	PP LAMPUNG	58.256
PP BANYUWANGI	32.001	PP MAKASSAR	43.395
		PP PALU	83.742
		PP SAMARINDA	36.704
		PP TJ PRIOK	55.924
		Grand Total	2.111.165

Pada tabel tersebut dapat diketahui bahwa untuk PP Bengkulu dapat disupply dari CP Indarung dan CP Cilacap, untuk PP Ciwandan optimal jika disupply dari CP Indarung. Alokasi supply packing plant dari lebih dari 2 plant bisa jadi diakibatkan karena keterbatasan kapasitas produksi, sehingga alokasi plant yang lebih sedikit bisa menjadi alternatif pengganti ketika plant utama tidak beroperasi.

Tabel 4.18 Hasil Alokasi Transshipment Plant ke Pelanggan

INDEX	KODE DISTRIK	SALES DISTRICT	TIPE	INDEX	TRANSHIPMENT	INDEX	PERIODE	ALOKASI PC
O4	101007 KAB. ACEH TIMUR	PCC ZAK	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K1	JAN	2.880,73
O4	101007 KAB. ACEH TIMUR	PCC ZAK	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K2	FEB	2.469,20
O4	101007 KAB. ACEH TIMUR	PCC ZAK	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K3	MAR	2.704,36
O4	101007 KAB. ACEH TIMUR	PCC ZAK	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K4	APR	2.586,78
O4	101007 KAB. ACEH TIMUR	PCC ZAK	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K5	MEI	2.586,78
O4	101007 KAB. ACEH TIMUR	PCC ZAK	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K6	JUNI	1.704,92
O5	101008 KAB. ACEH UTARA	PCC CURAH	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K1	JAN	2.571,11
O5	101008 KAB. ACEH UTARA	PCC CURAH	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K2	FEB	2.678,71
O5	101008 KAB. ACEH UTARA	PCC CURAH	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K3	MAR	2.933,83
O5	101008 KAB. ACEH UTARA	PCC CURAH	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K4	APR	2.806,27
O5	101008 KAB. ACEH UTARA	PCC CURAH	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K5	MEI	2.806,27
O5	101008 KAB. ACEH UTARA	PCC CURAH	N4		PP ACEH LHOKSEUMAWE	K6	JUNI	1.849,59
O5	101008 KAB. ACEH UTARA	PCC CURAH	N5		PP ACEH MALAHAYATI	K1	JAN	554,05

Tabel 4.19 Hasil Alokasi Plant ke Pelanggan

INDEX	KODE DISTRIK	SALES DISTRICT	TIPE	INDEX PLANT	PLANT	INDEX PERIODE	PERIODE	ALOKASI PC
O1	101001 KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K1	JAN	1807,80269	
O1	101001 KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K2	FEB	1549,54516	
O1	101001 KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K3	MAR	1697,12089	
O1	101001 KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K4	APR	1623,33303	
O1	101001 KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K5	MEI	1623,33303	
O1	101001 KAB. ACEH BARAT	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K6	JUNI	1069,92404	
O2	101002 KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K1	JAN	5716,11453	
O2	101002 KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K2	FEB	4899,52674	
O2	101002 KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K3	MAR	5366,14833	
O2	101002 KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K4	APR	5132,83754	
O2	101002 KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K5	MEI	5132,83754	
O2	101002 KAB. ACEH BESAR	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K6	JUNI	3383,00656	
O3	101005 KAB. ACEH TENGAH	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K1	JAN	569,032258	
O3	101005 KAB. ACEH TENGAH	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K2	FEB	487,741935	
O3	101005 KAB. ACEH TENGAH	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K3	MAR	534,193548	
O3	101005 KAB. ACEH TENGAH	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K4	APR	510,967742	
O3	101005 KAB. ACEH TENGAH	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K5	MEI	510,967742	
O3	101005 KAB. ACEH TENGAH	PCC ZAK	I3		CP LHOKNGA/K6	JUNI	336,774194	

Berdasarkan hasil simulasi yang sebagian ditunjukkan pada Tabel 4.18 dan 4.19 dapat menunjukkan bahwa untuk Distrik O1 Aceh Barat yang memiliki demand produk tipe PCC Zak optimal jika disupply dari CP Lhoknga, sedangkan untuk Ditsrik Aceh Timur optimal jika disupply dari PP Lhoksumawe. Konfigurasi alokasi supply yang optimal ini yang akan menghasilkan biaya transportasi total yang optimal.

#### 4.7.2 Perencanaan Produksi, *Inventory*, *Backorder* dan Distribusi

Berdasarkan hasil simulasi yang telah dilakukan dengan menggunakan LINGO 18 dan dengan melakukan summay di ms Excel maka didapatkan workpaper perencanaan produksi, *inventory*, *backorder* dan distribusi sebagai berikut:

Tabel 4.20 Summary Perencanaan Produksi, *Inventory*, *Backorder* dan Distribusi

Resume All

	JAN	FEB	MAR	APR	MEI	JUNI
DEMAND	2.005.482	1.643.152	1.883.186	1.755.311	1.879.577	1.305.299
BEG INV	<b>205.000</b>	<b>98.310</b>	<b>77.833</b>	<b>46.088</b>	<b>34.023</b>	<b>15.920</b>
PRODUKSI	1.898.792	1.622.675	1.851.441	1.743.246	1.861.474	1.299.860
DISTRIBUTED	<b>2.005.482</b>	<b>1.643.152</b>	<b>1.883.186</b>	<b>1.755.311</b>	<b>1.879.577</b>	<b>1.305.230</b>
END INV	98.310	77.833	46.088	34.023	15.920	10.550
BACKORDER	0,00	-	-	-	-	70

Tabel 4.21 Perencanaan Produksi, *Inventory*, *Backorder* dan Distribusi Tipe OPC

Curah

OPC CURAH

	JAN	FEB	MAR	APR	MEI	JUNI
DEMAND	614.519	497.497	571.371	535.975	582.017	402.302
BEG INV	<b>36.000</b>	<b>81</b>	-	<b>3.100</b>	<b>4.428</b>	- 0
PRODUKSI	578.600	497.416	574.471	537.303	577.589	402.302
DISTRIBUTED	<b>614.519</b>	<b>497.497</b>	<b>571.371</b>	<b>535.975</b>	<b>582.017</b>	<b>402.302</b>
END INV	81	-	3.100	4.428	-	0 - 0
BACKORDER	-	-	-	-	-	-

Tabel 4.22 Perencanaan Produksi, *Inventory*, *Backorder* dan Distribusi Tipe OPC

Zak

OPC ZAK

	JAN	FEB	MAR	APR	MEI	JUNI
DEMAND	7.163	6.225	6.777	6.461	6.463	4.295
BEG INV	<b>36.000</b>	<b>29.162</b>	<b>23.261</b>	<b>16.809</b>	<b>13.439</b>	<b>10.435</b>
PRODUKSI	325	325	325	3.090	3.459	2.410
DISTRIBUTED	<b>7.163</b>	<b>6.225</b>	<b>6.777</b>	<b>6.461</b>	<b>6.463</b>	<b>4.295</b>
END INV	29.162	23.261	16.809	13.439	10.435	8.550
BACKORDER	-	-	-	-	-	-

Tabel 4.23 Perencanaan Produksi, *Inventory*, *Backorder* dan Distribusi Tipe PCC  
Zak

PCC ZAK

	JAN	FEB	MAR	APR	MEI	JUNI
DEMAND	1.279.928	1.050.588	1.204.163	1.120.807	1.196.542	832.046
BEG INV	<b>67.000</b>	<b>35.461</b>	<b>34.089</b>	<b>20.746</b>	<b>13.104</b>	<b>4.084</b>
PRODUKSI	1.248.388	1.049.215	1.190.820	1.113.164	1.187.522	828.892
DISTRIBUTED	<b>1.279.928</b>	<b>1.050.588</b>	<b>1.204.163</b>	<b>1.120.807</b>	<b>1.196.542</b>	<b>831.976</b>
END INV	35.461	34.089	20.746	13.104	4.084	1.000
BACKORDER	-	-	-	-	-	70

Tabel 4.24 Perencanaan Produksi, *Inventory*, *Backorder* dan Distribusi Tipe PCC  
Curah

PCC CURAH

	JAN	FEB	MAR	APR	MEI	JUNI
DEMAND	103.872	88.842	100.875	92.069	94.555	66.657
BEG INV	<b>66.000</b>	<b>33.607</b>	<b>20.483</b>	<b>5.432</b>	<b>3.051</b>	<b>1.400</b>
PRODUKSI	71.479	75.718	85.824	89.688	92.904	66.257
DISTRIBUTED	<b>103.872</b>	<b>88.842</b>	<b>100.875</b>	<b>92.069</b>	<b>94.555</b>	<b>66.657</b>
END INV	33.607	20.483	5.432	3.051	1.400	1.000
BACKORDER	-	-	-	-	-	-

Tabel 4.20, Tabel 4.21, Tabel 4.22, Tabel 4.23 dan Tabel 4.24 merupakan summary dari strategi alokasi transportasi yang telah terintegrasi dengan kebijakan *inventory* untuk seluruh tipe produk di seluruh plant pada tiap periode. Berdasarkan hasil simulais pada tabel-tabel tersebut dapat dilihat tidak ada *inventory* minimum untuk setiap periode nya, hal ini dikarenakan tidak ada batasan minimum *inventory* di setiap *plant* dan *transshipment plant*. Selain itu *backorder* juga baru terjadi di bulan Juni pada tipe produk zak, hal ini dikarenakan terbatasnya kapasitas produksi pada periode tersebut dan jika melakukan penyimpanan produk maka biayanya akan lebih tinggi.

Dengan adanya simulasi yang telah mengintegrasikan antara alokasi produk, kebijakan *inventory*, kebijakan produksi, dan kebijakan melakukan *backorder* maka akan mempermudah proses pengambilan keputusan terutama dalam mekanisme *sales & operation planning*.

#### **4.7.3 Hasil Optimasi Biaya.**

Berdasarkan hasil simulasi yang dilakukan didapatkan nilai fungsi tujuan sebesar Rp 5,837.925.000.000. untuk volume penjualan sejumlah 10.471.938 Ton sehingga rata-rata biaya yang dihasilkan adalah sebesar Rp 557.483/ton. Hasil ini kemudian dibandingkan dengan realisasi biaya sampai dengan bulan juni yakni sebesar Rp 568.691 /ton.

Tabel 4.25 Perbandingan Biaya Rp/Ton

Periode	Volume	Rp/Ton
2019 Real	10.401.690	568.691
2019 Simulasi	10.471.938	557.482,79
%		101,86%

Berdasarkan perbandingan biaya tersebut dapat disimpulkan bahwa optimasi outbound logistic PT X dengan menggunakan model ITI mampu menghemat biaya sebesar 1,86% atau senilai Rp 117.367.751.698 dibandingkan dengan kondisi eksisting.

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

## **BAB 5**

### **KESIMPULAN DAN DARAN**

#### **1.1 Kesimpulan**

Berdasarkan hasil eksperimen dan analisis yang telah dilakukan pada bab sebelumnya, berikut ini adalah kesimpulan yang dapat diambil dala penelitian ini :

1. Dalam penelitian ini dihasilkan model *integrated inventory – transportation* (ITI) yang mempertimbangkan tujuan minimasi total biaya *inventory* dan transportasi dimana didalamnya dipertimbangkan untuk alokasi produk dengan mekanisme *transshipment*, level *inventory* minimum, keputusan *backorder* dan jumlah produksi untuk tiap produk dan tiap periode.
2. Hasil Simulasi menunjukkan bahwa optimasi outbound logistic PT X dengan menggunakan model ITI mampu menghemat biaya sebesar 1,86% atau senilai Rp 117.367.751.698 dibandingkan dengan kondisi eksisting .

#### **1.2 Saran**

Berikut ini adalah beberapa saran yang dapat diberikan dalam penelitian ini untuk penelitian selanjutnya adalah :

1. Menerapkan teknik penyelesaian menggunakan algoritma metaheuristik untuk dapat mempercepat proses komputasi.
2. Dalam simulasi selanjutnya mempertimbangkan level stock minimal dan lead time pengiriman.

*Halaman ini sengaja dikosongkan*

## DAFTAR PUSTAKA

- Chaudhury , A., & Kuilboer, J.-P. (2002). *e-Business and e-Commerce Infrastructure*. McGraw-Hill/Irwin; 1 edition .
- Coelho, L., Cordeau, J., & Laporte, G. (2013). Thirty Years of *Inventory Routing*. *Transportation Science*, 1-19.
- Couril. (2014). *Logistics-Basic Concept & Characteristics*.
- Farahani, R., Rezapour, S., & Kardar, L. (2011). *Logistics Operations and Management : Concepts and Models*. London: Elsevier.
- Harahap, A., Mawengkang, H., Siswadi, & Effendi, S. (2018). An Integer Programming Model for Multi-Echelon Supply Chain Decision Problem Considering Inventories. *IOP Conference Series: Materials Science and Engineering*.
- Krishnakumari, G. (2016). Formulation of a Combined Transportation and Inventory Optimization Model with Multiple Time Periods. *Int. Journal of Engineering Research and Applications*, 80-87.
- Kwateng, K., Manso, J., & Osei-Mensah, R. (2014). Outbound Logistics Management In Manufacturing Companies In Ghana. *Review Of Business and Finance Studies*.
- Lindo System Inc. (2018). *LINGO : The Modeling Language and Optimizer*. Chicago: Lindo System Inc.
- Miller, T., & Liberatore, M. (2015). Outbound Logistics: Strategies, Performance and Profitability. *Materail Handling & Logistics*, 18-23.
- Mosca, A., Vidyarthi, N., & Satir, A. (2018). Integrated transportation – inventory models: A review. *Operations Research Perspectives*.
- PT Semen Indonesia (Persero) Tbk. (2018). *Annual Report Tahun 2017: Reshaping the Future*. Jakarta: PT Semen Indonesia (Persero) Tbk.
- PT Semen Indonesia (Persero) Tbk. (2019). *Company Presentation March 2019*. Jakarta: PT Semen Indonesia (Persero) Tbk.
- Pulungan, D., & Fatma, E. (2018). Analisis Pengendalian Persediaan Menggunakan Metode Probabilistik dengan Kebijakan *Backorder* dan Lost sales. *Jurnal Teknik Industri*, 38-48.
- Russel, R., & Taylor III, B. (2011). *Operations Management*. John Wiley & Sons (Asia) Pte Ltd.
- Setiawan, M. (2018). *Optimalisasi Transportasi Darat Pada Produk Kantong dan Curah Di Industri Semen Indonesia untuk Meminimalkan Biaya Supply Chain Menggunakan Linear Programming*. Surabaya: Institut Teknologi Sepuluh Nopember Surabaya.
- Tang, Tang, H., Tian, L., & Jia, L. (2009). *Inventory-Transportation Integrated Optimization Problem:A Model of Product Oil Logistics*. *International Journal of Nonlinear Science*, 92-96.

Wisner. (2011). Linking supply chain performance to s firm's financial performance. *Supply Chain Management Review*.

## LAMPIRAN 6. A

### Pengembangan Model dalam Software LINGO 18

```

Sets :
Period/k1..k2/:;
Produk/j1..j2/:;
Transshipment/n1..n2/:;
Plant/i1..i2/:;
Cust/o1..o2/:;

!i for plant, k for period, j for product, n for transshipment, o for cust;
IndexDemand (Plant,Produk):CProd,BeginningP,CInP;
IndexCust (Cust,Produk):Cback;
IndexTrans (Transshipment,Produk):BeginningT,CInT;
IndexPT (IndexDemand,Transshipment):CostPT;
IndexTC (IndexCust,Transshipment):CostTC;
IndexPC (IndexCust,Plant):CostPC;
Production (IndexDemand,Period):Capacity,P,InP;
Demand(IndexCust,Period):Datademand,B;
PT (IndexPT,Period): Y;
TC(IndexTC, Period): Z;
PC(IndexPC,Period): X;
InvT ( IndexTrans,Period): InT;
endsets

data:
Capacity,BeginningP,
BeginningT,Cprod,Cback,Datademand,CostPT,CostTC,CostPC,CInP,CInT =
@ole('E:\MMT ITS\THESIS\SIMULATION 1_JBD_KECIL.xlsx');
@ole('E:\MMT ITS\THESIS\SIMULATION 1_JBD_KECIL.xlsx')= P,B,Y,Z,X,InP,InT;
enddata

!INDEX;
!i for plant, k for period, j for product, n for transshipment, o for cust;

!FUNGSI TUJUAN MINIMASI TOTAL BIAYA:biaya produksi, biaya inventory, biaya
transport, biaya backorder;
min= @sum(Production(i,j,k):(P(i,j,k)*Cprod
(i,j)))+@sum(Production(i,j,k):(InP(i,j,k)*CInP (i,j)))+
@sum(InvT(n,j,k):(InT(n,j,k)*CInT (n,j)))+ @sum(PT(i,j,n,k):(Y(i,j,n,k)*CostPT
(i,j,n)))
+@sum(TC(o,j,n,k):(Z(o,j,n,k)*CostTC (o,j,n)))+
@sum(PC(o,j,i,k):(X(o,j,i,k)*CostPC (o,j,i)))
+@sum(Demand(o,j,k):(B(o,j,k)*Cback(o,j))))    ;

!KONSTRAIN 1:KESEIMBANGAN INVENTORY;

```

```

!Keseimbangan inventory untuk periode =1;
!Plant;
@for (produk (j):
@for (period (k)|k#EQ#1:
@for (Plant (i):
@sum (production(i,j,k):P(i,j,k)+ BeginningP (i,j))=
@sum(PT(i,j,n,k):(Y(i,j,n,k)))+@sum(PC(o,j,i,k):(X(o,j,i,k)))+@sum(Production(i,j,
k):(InP(i,j,k)))));

!Transshipment;
@for (produk (j):
@for (period (k)|k#EQ#1:
@for (Transshipment (n):
@sum (PT(i,j,n,k):Y(i,j,n,k))+@sum (IndexTrans (n,j): BeginningT (n,j))= @sum
(TC(o,j,n,k):Z(o,j,n,k))+@sum(InvT(n,j,k):(InT(n,j,k)))));

!Keseimbangan inventory untuk periode >1;
@for (produk (j):
@for (period (k)|k#GT#1:
@for (Plant (i):
@sum (production(i,j,k):P(i,j,k))+@sum(Production(i,j,k):(InP(i,j,k-1)))=
@sum(PT(i,j,n,k):(Y(i,j,n,k)))+@sum(PC(o,j,i,k):(X(o,j,i,k)))+@sum(Production(i,j,
k):(InP(i,j,k)))));

!Transshipment;
@for (produk (j):
@for (period (k)|k#GT#1:
@for (Transshipment (n):
@sum (PT(i,j,n,k):Y(i,j,n,k))+@sum(InvT(n,j,k):(InT(n,j,k-1)) )= @sum
(TC(o,j,n,k):Z(o,j,n,k))+@sum(InvT(n,j,k):(InT(n,j,k)))));

!KONSTRAIN2 : KAPASITAS PRODUKSI;
@for (Plant (i):
@for (Produk (j):
@for (period (k): P (i,j,k)<= Capacity (i,j,k)));!OK

!KONTRAIN4 Pemenuhan Demand dan backorder;
@for (produk (j):
@for (period (k)|k#EQ#1:
@for (Cust (o):
@sum (Demand(o,j,k):Datademand(o,j,k))= @sum(PC(o,j,i,k):(X(o,j,i,k)))+@sum
(TC(o,j,n,k):Z(o,j,n,k))+@sum (Demand(o,j,k):B(o,j,k))));

!Keseimbangan DEMAND untuk periode >1;
@for (produk (j):
@for (period (k)|k#GT#1:
@for (Cust (o):

```

```
@sum (Demand(o,j,k):Data{demand(o,j,k)+B(o,j,k-1)})=  
@sum(PC(o,j,i,k):(X(o,j,i,k)))+@sum (TC(o,j,n,k):Z(o,j,n,k))+@sum  
(Demand(o,j,k):B(o,j,k))));
```

## LAMPIRAN 6. B

### Model Matematis

```
[_1] MIN= 15 * INT_1_1_1 + 20 * INT_1_2_1 + 25 * INT_2_1_1 + 35 * INT_2_2_1 + 100 *  
INP_1_1_1 + 100 * INP_1_2_1 + 100 * INP_2_1_1 + 100 * INP_2_2_1 + 7 * X_1_1_1_1 +  
10 * X_1_1_2_1 + 7 * X_1_2_1_1 + 10 * X_1_2_2_1 + 8 * X_2_1_1_1 + 9 * X_2_1_2_1 +  
8 * X_2_2_1_1 + 9 * X_2_2_2_1 + 2 * Z_1_1_1_1 + 3 * Z_1_1_2_1 + 4 * Z_1_2_1_1 + 2  
* Z_1_2_2_1 + Z_2_1_1_1 + Z_2_1_2_1 + 5 * Z_2_2_1_1 + 3 * Z_2_2_2_1 + Y_1_1_1_1 +  
2 * Y_1_1_2_1 + 5 * Y_1_2_1_1 + Y_1_2_2_1 + 3 * Y_2_1_1_1 + 4 * Y_2_1_2_1 + 6 *  
Y_2_2_1_1 + 2 * Y_2_2_2_1 + 10000 * B_1_1_1 + 10000 * B_1_2_1 + 10000 * B_2_1_1 +  
10000 * B_2_2_1 + 4 * P_1_1_1 + 5 * P_1_2_1 + P_2_1_1 + 3 * P_2_2_1;  
[_2] - INP_1_1_1 - X_1_1_1_1 - X_1_2_1_1 - Y_1_1_1_1 - Y_1_2_1_1 + P_1_1_1 = 0;  
[_3] - INP_2_1_1 - X_2_1_1_1 - X_2_2_1_1 - Y_2_1_1_1 - Y_2_2_1_1 + P_2_1_1 = 0;  
[_4] - INT_1_1_1 - Z_1_1_1_1 - Z_1_2_1_1 + Y_1_1_1_1 + Y_2_1_1_1 = 0;  
[_5] - INT_2_1_1 - Z_2_1_1_1 - Z_2_2_1_1 + Y_1_2_1_1 + Y_2_2_1_1 = 0;  
[_6] INP_1_1_1 - INP_1_2_1 - X_1_1_2_1 - X_1_2_2_1 - Y_1_1_2_1 - Y_1_2_2_1 +  
P_1_2_1 = 0;  
[_7] INP_2_1_1 - INP_2_2_1 - X_2_1_2_1 - X_2_2_2_1 - Y_2_1_2_1 - Y_2_2_2_1 +  
P_2_2_1 = 0;  
[_8] INT_1_1_1 - INT_1_2_1 - Z_1_1_2_1 - Z_1_2_2_1 + Y_1_1_2_1 + Y_2_1_2_1 = 0;  
[_9] INT_2_1_1 - INT_2_2_1 - Z_2_1_2_1 - Z_2_2_2_1 + Y_1_2_2_1 + Y_2_2_2_1 = 0;  
[_10] P_1_1_1 <= 700;  
[_11] P_2_1_1 <= 800;  
[_12] P_1_2_1 <= 700;  
[_13] P_2_2_1 <= 400;  
[_14] - X_1_1_1_1 - X_2_1_1_1 - Z_1_1_1_1 - Z_2_1_1_1 - B_1_1_1 = - 200;  
[_15] - X_1_2_1_1 - X_2_2_1_1 - Z_1_2_1_1 - Z_2_2_1_1 - B_2_1_1 = - 500;  
[_16] - X_1_1_2_1 - X_2_1_2_1 - Z_1_1_2_1 - Z_2_1_2_1 + B_1_1_1 - B_1_2_1 = - 900;  
[_17] - X_1_2_2_1 - X_2_2_2_1 - Z_1_2_2_1 - Z_2_2_2_1 + B_2_1_1 - B_2_2_1 = - 900;  
END
```

## LAMPIRAN 6. C

### Data Pelanggan dan Demand

Tabel 6.1 Data Pelanggan dan Demand

INDEX	KODE DISTRICT	JAN				FEB				MAR				APR				MEI				JUNI										
		OPC CURAH	OPC ZAK	PCC CURAH	PCC ZAK	OPC CURAH	OPC ZAK	PCC CURAH	PCC ZAK	OPC CURAH	OPC ZAK	PCC CURAH	PCC ZAK	OPC CURAH	OPC ZAK	PCC CURAH	PCC ZAK	OPC CURAH	OPC ZAK	PCC CURAH	PCC ZAK	OPC CURAH	OPC ZAK	PCC CURAH	PCC ZAK							
■O1	■101001 KAB. ACEH BARAT	-	-	-	-	1.808	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.070	9.371						
■O10	■101023 KAB. PIDIE JAYA	-	-	1.371	12.725	-	-	-	-	1.175	10.907	-	-	-	-	1.287	11.946	-	-	1.231	11.427	-	-	-	811	7.531	73.067					
■O106	■224015 KAB. KARAWANG	10,500	-	-	-	3.500	8.300	-	-	2.800	9.500	-	-	-	-	3.200	9.100	-	-	3.100	10.000	-	-	3.400	7.000	-	-	2.300	72.700			
■O101	■224016 KAB. KUNINGAN	-	-	-	-	500	-	-	-	400	-	-	-	-	-	500	-	-	-	500	-	-	-	-	-	-	300	2.700				
■O102	■224018 KAB. PURWAKARTA	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-					
■O103	■224019 KAB. SUBANG	-	-	-	-	800	-	-	-	600	-	-	-	-	-	800	-	-	-	700	-	-	-	-	-	-	800	-	-			
■O104	■224021 KAB. SUMEDANG	100	-	-	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	-	-	-	100	-	600		
■O105	■224023 KOTA BANDUNG	100	-	-	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	-	-	-	100	-	600		
■O106	■224027 KOTA DEPOK	-	-	-	-	4.500	-	-	-	3.600	-	-	-	-	-	4.200	-	-	-	4.000	-	-	-	-	-	-	4.300	-	-	3.000	23.600	
■O107	■225001 TASIKMALAYA	500	-	-	-	7.900	400	-	-	6.300	500	-	-	-	-	7.200	400	-	-	6.700	500	-	-	-	7.500	300	-	-	5.200	43.400		
■O108	■225002 CIAMIS	700	-	-	-	400	600	-	-	300	700	-	-	-	-	300	600	-	-	300	700	-	-	-	300	400	-	-	200	5.500		
■O109	■225005 BANJAR	-	-	-	-	5.100	-	-	-	4.100	-	-	-	-	-	4.700	-	-	-	4.400	-	-	-	-	-	-	4.800	-	-	3.500	26.600	
■O11	■111005 KAB. LABUHAN BATU	-	-	-	-	1.303	-	-	-	1.127	-	-	-	-	-	1.229	-	-	-	1.171	-	-	-	-	-	-	1.171	-	-	776	6.776	
■O110	■226001 MAJALENGKA	1.500	-	-	-	1.100	1.200	-	-	900	1.400	-	-	-	-	1.100	1.300	-	-	1.000	1.400	-	-	-	1.100	1.000	-	-	800	13.800		
■O111	■226002 INDRAMAYU	800	-	-	-	3.700	600	-	-	3.000	700	-	-	-	-	3.500	800	-	-	3.200	700	-	-	-	3.600	600	-	-	2.500	23.700		
■O112	■226003 KUNINGAN	100	-	-	-	-	-	-	-	-	-	100	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	300			
■O113	■226004 CIREBON	100	-	-	-	12.500	100	-	-	9.900	100	-	-	-	-	11.300	400	-	-	10.800	100	-	-	-	12.000	-	-	-	-	8.100	65.400	
■O114	■231001 LASEM	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-			
■O115	■231002 REMBANG	300	-	-	-	7.800	200	-	-	6.300	300	-	-	-	-	7.200	300	-	-	6.800	300	-	-	-	7.500	200	-	-	-	5.200	42.400	
■O116	■231003 BLORA	200	-	-	-	4.700	100	-	-	3.800	200	-	-	-	-	4.500	200	-	-	3.900	200	-	-	-	4.700	100	-	-	-	3.200	25.800	
■O117	■231004 CEPU	400	-	-	-	4.000	400	-	-	3.100	400	-	-	-	-	3.700	400	-	-	3.400	400	-	-	-	3.800	300	-	-	-	2.600	22.900	
■O118	■231006 PATI	1.000	-	-	-	4.000	800	-	-	3.300	900	-	-	-	-	3.800	900	-	-	3.500	1.000	-	-	-	3.900	700	-	-	-	2.700	26.500	
■O119	■231007 KUDUS	500	-	-	-	5.300	400	-	-	4.200	500	-	-	-	-	4.800	500	-	-	4.500	500	-	-	-	5.100	400	-	-	-	3.500	30.200	
■O12	■111007 KAB. MANDAILING NATI	93	-	-	-	925	81	-	-	800	88	-	-	-	-	873	84	-	-	831	84	-	-	-	831	55	-	-	-	551	5.296	
■O120	■231008 JEPARA	1.100	-	-	-	4.500	900	-	-	3.500	1.100	-	-	-	-	4.100	900	-	-	4.000	1.100	-	-	-	4.300	800	-	-	-	2.900	29.200	
■O121	■232001 PURWODADI	4.500	-	-	-	9.700	3.600	-	-	7.700	4.100	-	-	-	-	9.000	3.800	-	-	8.400	4.400	-	-	-	9.200	3.000	-	-	-	6.400	73.800	
■O122	■232002 DEMAK	15.700	-	-	-	5.300	12.700	-	-	4.200	14.600	-	-	-	-	4.800	13.500	-	-	4.500	15.300	-	-	-	5.100	10.500	-	-	-	3.400	109.600	
■O123	■232003 SEMARANG	7.700	-	100	19.800	6.100	-	-	15.700	7.000	-	100	18.300	6.600	-	-	17.100	7.200	-	100	18.900	5.000	-	-	-	13.100	142.800	-	-	-	-	
■O124	■232004 UNGARAN	400	-	-	-	4.300	300	-	-	3.400	300	-	-	-	-	4.000	300	-	-	3.700	400	-	-	-	4.100	300	-	-	-	2.900	24.400	
■O125	■232005 AMBARAWA	-	-	-	-	4.400	-	-	-	3.500	-	-	-	-	-	4.100	-	-	-	3.800	-	-	-	-	-	-	4.300	-	-	2.900	23.000	
■O126	■232006 SALATIGA	35.300	-	-	-	7.300	28.000	-	-	5.900	32.300	-	-	-	-	6.700	30.500	-	-	6.200	33.800	-	-	-	7.000	23.400	-	-	-	4.800	221.200	
■O127	■232007 KENDAL	2.500	-	-	-	-	2.000	-	-	-	2.300	-	-	-	-	-	2.200	-	-	-	2.400	-	-	-	-	-	-	1.700	-	-	13.100	
■O128	■232008 WELERI	-	-	-	-	3.300	-	-	-	2.600	-	-	-	-	-	2.800	-	-	-	2.700	-	-	-	-	-	-	3.100	-	-	2.200	16.700	
■O129	■233001 BATANG	22.900	-	-	-	6.900	18.300	-	-	5.400	21.100	-	-	-	-	6.300	19.900	-	-	5.900	22.000	-	-	-	6.600	15.300	-	-	-	4.600	155.200	
■O13	■111010 KAB. TAPANULI SELAT.	-	132	-	-	4.534	-	114	-	3.923	-	124	-	-	-	4.279	-	118	-	4.075	-	118	-	-	-	4.075	-	78	-	-	2.700	24.272
■O130	■233002 PEKALONGAN	2.200	-	-	-	10.100	1.700	-	-	8.000	2.000	-	-	-	-	9.300	1.900	-	-	8.700	2.100	-	-	-	9.600	1.500	-	-	-	6.700	63.800	
■O131	■233003 PEMALANG	900	-	-	-	6.000	700	-	-	4.700	800	-	-	-	-	5.500	800	-	-	5.200	900	-	-	-	5.700	600	-	-	-	4.000	35.800	
■O132	■233004 TEGAL	22.700	-	-	-	6.500	18.100	-	-	5.100	21.000	-	-	-	-	5.900	19.700	-	-	5.800	21.700	-	-	-	6.200	15.100	-	-	-	4.200	152.000	
■O133	■233005 BREBES	1.800	-	-	-	2.400	1.400	-	-	2.000	1.600	-	-	-	-	2.200	1.500	-	-	2.100	1.700	-	-	-	2.300	1.200	-	-	-	1.600	21.800	
■O134	■234001 SRAGEN	2.700	-	-	-	7.700	2.200	-	-	6.100	2.600	-	-	-	-	7.000	2.300	-	-	6.600	2.700	-	-	-	7.300	1.900	-	-	-	5.000	54.100	
■O135	■234002 SURAKARTA	3.000	-	-	-	2.800	2.500	-	-	2.200	2.800	-	-	-	-	2.500	2.700	-	-	2.400	2.900	-	-	-	2.600	1.900	-	-	-	1.800	30.100	
■O136	■234003 GEMOLONG	-	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	-	-	-	100	-	-	100	600	
■O137	■234004 KARANGANYAR	4.100	-	-	-	18.200	3.200	-	-	14.600	3.600	-	-	-	-	16.900	3.500	-	-	15.700	3.800	-	-	-	17.500	2.700	-	-	-	12.100	115.900	
■O138	■234005 SUKOHARJO	300	-	-	-	4.000	200	-	-	3.200	300	-	-	-	-	3.700	300	-	-	3.500	300	-	-	-	3.900	200	-	-	-	2.700	22.600	
■O139	■234006 BOYOLALI	12.500	-	-	-	14.400	10.100	-	-	11.400	11.500	-	-	-	-	13.200	10.800	-</td														

INDEX	KODE DISTRIB. / SALES DISTRICT	K1				K2				K3				K4				K5				K6				Grand Total		
		OPC CURAH	ZAK	PCC CURAH	PCC ZAK	OPC CURAH	ZAK	PCC CURAH	ZAK	OPC CURAH	ZAK	PCC CURAH	ZAK	OPC CURAH	ZAK	PCC CURAH	ZAK	OPC CURAH	ZAK	PCC CURAH	ZAK	OPC CURAH	ZAK	PCC CURAH	ZAK			
0142	234010 PURWANTORO	-	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	600		
0143	236002 KEBUMEN	2.000	-	-	-	2.500	1.700	-	-	2.000	1.900	-	-	2.200	1.700	-	-	2.200	1.900	-	-	2.500	1.300	-	-	1.700	23.600	
0144	236003 BANJARNAGARA	2.800	-	-	-	1.400	2.100	-	-	1.100	2.500	-	-	1.400	2.300	-	-	1.300	2.600	-	-	1.400	1.900	-	-	1.000	21.800	
0145	236004 WONOSOBO	200	-	-	-	800	200	-	-	600	200	-	-	600	200	-	-	600	200	-	-	700	100	-	-	400	4.800	
0146	236006 PURWOREJO	400	-	-	-	4.800	300	-	-	3.700	400	-	-	4.300	400	-	-	4.200	400	-	-	4.600	300	-	-	3.100	26.900	
0147	236007 PURBALINGGA	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0148	236008 PURWOKERTO	2.600	-	-	-	8.200	2.100	-	-	6.400	2.500	-	-	7.500	2.300	-	-	7.100	2.500	-	-	7.900	1.800	-	-	5.600	56.500	
0149	236009 BANYUMAS	200	-	-	-	100	100	-	-	100	200	-	-	100	200	-	-	100	100	-	-	-	-	-	-	-	1.500	
0150	111013 KAB. TOBA SAMOSIR	-	-	-	-	2.793	-	-	-	2.416	-	-	-	2.636	-	-	-	2.510	-	-	-	2.510	-	-	-	-	1.663	14.529
0151	236010 MAJENANG	-	-	-	-	3.300	-	-	-	2.700	-	-	-	3.000	-	-	-	2.800	-	-	-	3.200	-	-	-	-	2.100	17.100
0152	236011 CILACAP	2.600	-	-	-	4.300	2.100	-	-	3.400	2.500	-	-	4.000	2.300	-	-	3.800	2.500	-	-	4.100	1.700	-	-	2.800	36.100	
0153	236012 MAGELANG	2.500	-	-	-	3.200	1.700	-	-	2.600	2.300	-	-	3.400	2.100	-	-	3.100	2.400	-	-	3.000	1.700	-	-	2.500	30.500	
0154	236013 MUNTILAN	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0155	236014 TEMANGGUNG	-	-	-	-	1.000	-	-	-	1.100	-	-	-	1.200	-	-	-	1.000	-	-	-	1.100	-	-	-	900	6.300	
0156	236015 PARAKAN	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0157	245001 YOGYAKARTA	1.300	-	-	-	-	1.000	-	-	-	1.200	-	-	-	1.000	-	-	-	1.300	-	-	-	800	-	-	-	6.600	
0158	245002 SLEMAN	1.500	-	-	-	-	5.000	1.200	-	-	4.000	1.300	-	-	4.600	1.300	-	-	4.300	1.300	-	-	4.800	1.000	-	-	3.400	33.700
0159	245003 WATES	1.100	-	-	-	-	800	-	-	-	1.000	-	-	-	1.000	-	-	-	1.100	-	-	-	800	-	-	-	5.800	
0160	245004 BANTUL	5.500	-	-	-	10.700	4.400	-	-	8.500	5.000	-	-	9.800	4.800	-	-	9.200	5.300	-	-	10.200	3.600	-	-	7.100	84.100	
0161	111015 KOTA MEDAN	19.216	541	1.621	3.279	16.625	468	1.403	2.837	18.137	510	1.530	3.095	17.273	486	1.457	2.947	17.273	486	1.457	2.947	11.443	322	965	1.953	128.273		
0162	245005 KULONPROGO	200	-	-	-	1.100	200	-	-	800	300	-	-	1.000	200	-	-	900	200	-	-	1.000	200	-	-	700	6.800	
0163	245006 GUNUNG KIDUL	-	-	-	-	2.500	-	-	-	2.100	-	-	-	2.400	-	-	-	2.300	-	-	-	2.500	-	-	-	1.700	13.500	
0164	245007 WONOSARI	-	-	-	-	3.300	-	-	-	2.600	-	-	-	3.000	-	-	-	2.800	-	-	-	3.100	-	-	-	2.100	16.900	
0165	251001 GRESIK	13.800	-	200	7.700	10.900	-	100	6.300	12.800	-	200	7.300	11.800	-	200	7.000	13.200	-	200	7.700	9.600	-	100	5.100	114.200		
0166	251002 SURABAYA	26.500	-	-	-	22.800	21.300	-	-	18.100	24.600	-	-	21.000	22.800	-	-	19.800	25.800	-	-	21.800	17.700	-	-	15.100	257.300	
0167	251004 SURABAYA III	900	-	-	-	700	-	-	-	900	-	-	-	800	-	-	-	900	-	-	-	600	-	-	-	4.800		
0168	251005 SIDOARJO	8.100	-	-	-	25.000	6.600	-	-	20.000	7.600	-	-	23.100	7.000	-	-	21.700	7.800	-	-	23.900	5.600	-	-	16.700	173.100	
0169	251006 MOJOKERTO	13.900	-	-	-	10.900	11.000	-	-	8.500	13.000	-	-	10.000	12.200	-	-	9.400	13.500	-	-	10.400	9.200	-	-	7.200	129.200	
0170	251007 BEAWAN	-	-	-	-	400	-	-	-	300	-	-	-	400	-	-	-	300	-	-	-	400	-	-	-	300	2.100	
0171	252001 PASURUAN	29.800	-	100	13.300	24.100	-	100	10.700	27.600	-	100	12.300	26.000	-	100	11.700	28.500	-	100	12.800	19.800	-	100	8.900	226.100		
0172	111017 KOTA SIBOLGA	-	13	-	3.159	-	12	-	2.733	-	13	-	2.982	-	12	-	2.840	-	12	-	2.840	-	8	-	1.881	16.505		
0173	253002 BLITAR	700	-	-	-	14.800	600	-	-	11.800	700	-	-	13.700	700	-	-	12.800	700	-	-	14.300	500	-	-	10.000	81.300	
0174	253003 MALANG	24.400	-	-	-	38.000	19.000	-	-	30.200	22.000	-	-	35.000	21.200	-	-	32.900	22.900	-	-	36.400	15.900	-	-	25.200	323.100	
0175	253004 LAMONGAN	4.700	-	200	15.300	3.700	-	200	12.100	4.300	-	200	14.100	3.900	-	200	13.100	4.500	-	200	14.600	3.100	-	100	10.100	104.600		
0176	253002 BABAT	100	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	100	-	-	-	600		
0177	253003 TUBAN	200	-	-	-	10.100	100	-	-	8.000	100	-	-	9.300	100	-	-	8.800	100	-	-	9.600	100	-	-	6.700	53.200	
0178	253004 SOKO RENGEL	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0179	253005 LATIROGO	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0180	253006 NGRaho	100	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0181	253007 PADANGAN	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0182	253008 PARE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0183	254001 MADIUN	6.400	-	-	-	7.700	5.100	-	-	6.000	5.900	-	-	7.100	5.300	-	-	6.500	6.100	-	-	7.200	4.400	-	-	4.900	72.600	
0184	254002 MAGETAN	900	-	-	-	6.100	700	-	-	4.800	800	-	-	5.600	800	-	-	5.300	800	-	-	5.900	600	-	-	4.000	36.300	
0185	254003 NGAWI	1.100	-	-	-	4.600	900	-	-	3.700	1.100	-	-	4.300	1.100	-	-	4.000	1.100	-	-	4.400	700	-	-	3.100	30.100	
0186	255003 PONOROGO	2.300	-	-	-	8.100	1.900	-	-	6.400	2.200	-	-	7.400	2.100	-	-	7.100	2.300	-	-	7.800	1.500	-	-	5.500	54.600	
0187	111019 KOTA TEBINGTINGGI	-	1.966	1.621	12.828	-	1.701	1.403	11.099	-	1.856	1.530	12.108	-	1.767	1.457	11.531	-	1.767	1.457	11.531	-	1.171	965	7.639	85.399		
0188	255005 PACITAN	600	-	-	-	6.800	400	-	-	5.300	500	-	-	6.300	400	-	-	5.900	600	-	-	6.500	300	-	-	4.500	38.100	
0189	255006 WALIKUKUN	-	-	-	-	-	800	-	-	-	700	-	-	-	700	-	-	-	700	-	-	-	800	-	-	-	6.400	
0190	256001 JEMBER	900	-	-	-	11.700	800	-	-	9.300	800	-	-	10.800	800	-	-	10.200	800	-	-	11.300	600	-	-	7.700	65.700	
0191	256003 PROBOLINGGO	29.600	-	-	-	4.900	23.600	-	-	4.000	27.200	-	-	4.600	25.600	-	-	4.300	28.300	-	-							

INDEX	KODE DISTRIBU	SALES DISTRICT	K1			K2			K3			K4			K5			K6			Grand Total										
			OPC	OPC	PCC	OPC	OPC	PCC	OPC	OPC	PCC	OPC	OPC	PCC	OPC	OPC	PCC	OPC	OPC	PCC	CURAH	ZAK	PCC	CURAH	ZAK	PCC	CURAH	ZAK	PCC	CURAH	ZAK
0201	258004 SUMENEP	-	-	-	7.400	-	-	-	6.000	-	-	6.900	-	-	6.300	-	-	-	-	7.100	-	-	-	-	4.900	-	38.600				
0202	261001 BADUNG	-	-	200	3.600	-	-	100	3.000	-	-	3.400	-	-	3.200	-	-	-	-	200	-	-	-	-	100	-	800				
0203	261003 BULELENG	-	-	-	4.200	26.200	-	-	3.400	20.800	-	-	4.000	24.300	-	-	3.700	22.700	-	-	4.100	25.200	-	-	2.900	17.400	19.100				
0204	261004 DENPASAR	-	-	-	1.000	3.800	2.100	800	-	3.000	1.700	900	-	3.500	2.000	800	-	3.200	1.900	900	-	3.600	2.000	700	-	2.500	1.500	35.900			
0205	261005 GIANYAR	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	300	2.600	
0206	261006 JEMBRANA	-	-	-	-	500	-	-	-	400	-	-	-	-	500	-	-	-	-	400	-	-	-	-	500	-	-	-	-	300	2.600
0207	261007 KARANGASEM	-	-	-	-	2.800	-	-	-	2.200	-	-	-	-	2.500	-	-	-	-	2.400	-	-	-	-	2.600	-	-	-	-	1.800	14.300
0208	261008 KLUNGKUNG	-	-	100	3.800	-	-	100	2.900	-	-	100	3.300	-	-	100	3.200	-	-	100	3.500	-	-	100	2.400	19.700					
0209	261009 TABANAN	-	-	-	-	3.900	-	-	-	3.100	-	-	-	-	3.500	-	-	-	-	3.400	-	-	-	-	3.800	-	-	-	-	2.600	20.300
0211	2121000 SUMATERA BARAT	5.295	2.277	4.649	81.124	4.561	1.961	4.005	69.879	4.981	2.141	4.373	76.304	4.771	2.051	4.189	73.092	4.771	2.051	4.189	73.092	3.146	1.353	2.762	48.192	485.208					
0210	261010 SINGARAJA	-	-	300	2.300	-	-	200	1.800	-	-	300	2.200	-	-	300	2.000	-	-	300	2.300	-	-	200	1.500	13.700					
0211	261011 NEGARA	-	-	200	100	-	-	200	100	-	-	200	100	-	-	200	100	-	-	200	100	-	-	100	100	1.700					
0212	261012 NUSA DUA	-	-	-	2.500	-	-	-	2.000	-	-	2.300	-	-	2.200	-	-	-	-	2.400	-	-	-	-	1.700	13.100					
0213	261013 JIMBARAN	-	-	1.700	-	-	-	1.400	-	-	-	1.500	-	-	1.500	-	-	-	-	1.600	-	-	-	-	1.100	-	8.800				
0214	261023 GEROKGAK	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
0215	271001 BIMA	-	-	-	-	558	-	-	-	496	-	-	-	-	579	-	-	-	-	512	-	-	-	-	522	-	-	-	-	382	3.048
0216	271006 LOMBOK TIMUR	-	-	-	-	1.171	-	-	-	1.067	-	-	-	-	1.245	-	-	-	-	1.097	-	-	-	-	1.111	-	-	-	-	815	6.506
0217	271007 MATARAM	-	-	-	-	1.056	-	-	-	938	-	-	-	-	1.095	-	-	-	-	968	-	-	-	-	987	-	-	-	-	723	5.767
0218	291001 BENGKAYANG	-	-	-	284	-	-	-	243	-	-	-	-	283	-	-	-	-	251	-	-	-	-	256	-	-	-	-	187	-	1.503
0219	291005 KUBU RAYA	-	-	-	3.098	-	-	-	2.646	-	-	-	-	3.089	-	-	-	-	2.733	-	-	-	-	2.791	-	-	-	-	2.040	-	16.397
0220	291001 KOTA PADANG	-	-	-	137	-	-	-	118	-	-	-	-	129	-	-	-	-	123	-	-	-	-	123	-	-	-	-	81	712	
0221	291008 PONTIANAK	-	-	2.105	14.096	-	-	1.798	12.038	-	-	-	-	2.099	14.052	-	-	1.857	12.432	-	-	-	-	1.896	12.695	-	-	1.386	9.280	85.734	
0222	291014 SINTANG	-	-	-	84	-	-	-	72	-	-	-	-	84	-	-	-	-	74	-	-	-	-	76	-	-	-	-	55	-	445
0223	301002 BANJAR	-	-	-	-	2.784	-	-	-	2.412	-	-	-	-	2.823	-	-	-	-	2.489	-	-	-	-	2.541	-	-	-	-	1.861	14.911
0224	301004 BANJARMASIN	-	-	7.300	18.747	-	-	6.700	16.242	-	-	-	-	7.800	19.007	-	-	6.900	16.760	-	-	-	-	7.000	17.106	-	-	5.100	12.527	141.189	
0225	301011 TANAH BUMBU	-	-	-	168	-	-	-	146	-	-	-	-	170	-	-	-	-	150	-	-	-	-	153	-	-	-	-	112	900	
0226	311011 PALANGKARAYA	-	-	-	2.147	-	-	-	1.822	-	-	-	-	2.129	-	-	-	-	1.883	-	-	-	-	1.920	-	-	-	-	1.405	11.306	
0227	321001 BALIKPAPAN	4.720	-	537	7.777	4.008	-	456	6.604	4.683	-	533	7.717	4.136	-	471	6.815	4.227	-	481	6.965	3.086	-	351	5.085	68.650					
0228	321002 BERAU	-	-	-	216	-	-	-	184	-	-	-	-	215	-	-	-	-	189	-	-	-	-	194	-	-	-	-	141	-	1.139
0229	321003 BONTANG	-	-	-	319	-	-	-	271	-	-	-	-	317	-	-	-	-	280	-	-	-	-	286	-	-	-	-	209	-	1.681
0230	321005 KUTAI BARAT	-	-	-	313	2.989	-	-	266	2.538	-	-	-	-	311	2.966	-	-	274	2.619	-	-	-	-	280	2.677	-	-	205	1.954	17.392
0231	321014 KOTA PAYAKUMBUH	-	126	-	-	3.329	-	109	-	2.868	-	119	-	-	3.132	-	114	-	3.000	-	114	-	-	3.000	-	75	-	1.978	17.963		
0232	321006 KUTAI KERTANEGARA	-	-	-	375	-	-	-	318	-	-	-	-	372	-	-	-	-	328	-	-	-	-	335	-	-	-	-	245	-	1.973
0233	321007 KUTAI TIMUR	89	-	284	1.717	76	-	241	1.458	88	-	281	1.704	78	-	249	1.505	80	-	254	1.538	58	-	185	1.123	11.008					
0234	321012 SAMARINDA	2.925	-	3.823	2.403	2.484	-	3.247	2.041	2.903	-	3.794	2.385	2.563	-	3.350	2.106	2.620	-	3.424	2.152	1.912	-	2.500	1.571	48.202					
0235	331001 BANTAENG	-	-	-	-	368	-	-	310	-	-	-	-	362	-	-	-	-	320	-	-	-	-	327	-	-	-	-	239	1.925	
0236	331002 BARRU	-	-	-	-	2.395	-	-	-	2.018	-	-	-	-	2.356	-	-	-	-	2.081	-	-	-	-	2.125	-	-	-	-	1.554	12.528
0237	331003 BONE	-	-	-	-	11.640	-	-	-	9.808	-	-	-	-	11.452	-	-	-	-	10.113	-	-	-	-	10.329	-	-	-	-	7.554	60.895
0238	331004 BULUKUMBA	-	-	-	-	418	-	-	-	352	-	-	-	-	411	-	-	-	-	363	-	-	-	-	371	-	-	-	-	271	2.188
0239	331006 GOWA	-	-	-	-	321	-	-	-	271	-	-	-	-	316	-	-	-	-	279	-	-	-	-	285	-	-	-	-	208	1.680
0240	331007 JEDEPO	-	-	-	-	3.282	-	-	-	2.766	-	-	-	-	3.229	-	-	-	-	2.852	-	-	-	-	2.912	-	-	-	-	2.130	17.171
0241	331008 LUWU	-	-	-	-	244	-	-	-	205	-	-	-	-	240	-	-	-	-	212	-	-	-	-	216	-	-	-	-	158	1.275
0242	331011 KALI INDRAGIRI HILIR	-	-	-	-	4.894	-	-	-	4.236	-	-	-	-	4.602	-	-	-	-	4.382	-	-	-	-	4.419	-	-	-	-	2.922	25.455
0243	331009 LUWU TIMUR	-	-	-	387	1.402	-	-	326	1.181	-	-	-	-	380	1.379	-	-	336	1.218	-	-	-	-	343	1.244	-	-	251	910	9.355
0244	331010 LUWU UTARA	-	-	-	-	770	-	-	-	649	-	-	-	-	758	-	-	-	-	669	-	-	-	-	683	-	-	-	-	500	4.029
0245	331011 MAKASSAR	7.756	-	14.108	23.909	6.535	-	11.887	20.146	7.630	-	13.879	23.522	6.738	-	12.257	20.773	6.882	-	12.518	21.216	5.033	-	9.155	15.515	239.457					
0246	331013 PALOPO	-	-	-	-	10.207	-	-	-	8.601	-	-	-	-	10.042	-	-	-	-	8.868	-	-	-	-	9.057	-	-	-	-	6.624	53.400
0247	331014 PANGKAJENE KEPULAU	-	-	-	1.385	4.915	-	-	1.167	4.141	-	-	-	-	1.362	4.835	-	-													

KODE INDEX	DISTRIF SALES DISTRICT	K1				K2				K3				K4				K5				K6				Grand Total	
		JAN		FEB		MAR		APR		MEI		JUNI		OPC		PCC		OPC		PCC		OPC		PCC			
		OPC	ZAK	CURAH	PCC	OPC	ZAK	CURAH	PCC	OPC	ZAK	CURAH	PCC	OPC	ZAK	CURAH	PCC	OPC	ZAK	CURAH	PCC	OPC	ZAK	CURAH	PCC		
0255	341003 MAMUJU	-	-	1.545	8.630	-	-	1.320	7.374	-	-	1.537	8.590	-	-	1.356	7.577	-	-	1.385	7.739	-	-	1.015	5.673	53.741	
0256	341004 MAMUJU UTARA	-	-	-	3.130	-	-	-	2.674	-	-	-	3.115	-	-	-	2.748	-	-	-	-	-	-	-	-	2.057	16.531
0257	341005 POLEWALI MANDAR	-	-	-	7.677	-	-	-	6.560	-	-	-	7.641	-	-	-	6.740	-	-	-	6.884	-	-	-	-	5.046	40.550
0258	351001 BAU-BAU	-	86	-	-	-	73	-	-	-	85	-	-	-	-	75	-	-	76	-	-	-	56	-	-	-	450
0259	351005 KENDARI	147	-	11.971	10.165	125	-	10.171	8.637	146	-	11.867	10.076	129	-	10.484	8.902	132	-	10.693	9.079	96	-	7.824	6.643	117.288	
0260	351007 KOLAKA UTARA	-	-	-	3.123	-	-	-	2.654	-	-	-	3.096	-	-	-	2.735	-	-	-	2.790	-	-	-	-	2.041	16.439
0261	351008 KONAWE	-	-	137	101	-	-	117	86	-	-	136	101	-	-	120	89	-	-	123	91	-	-	90	66	1.256	
0262	351013 KOLAKA TIMUR	88	-	1.332	1.747	74	-	1.132	1.484	87	-	1.321	1.732	77	-	1.167	1.530	78	-	1.190	1.560	57	-	871	1.142	16.669	
0263	361001 BANGGAI	-	-	-	7.683	-	-	-	6.518	-	-	-	7.609	-	-	-	6.727	-	-	-	6.876	-	-	-	-	5.023	40.436
0264	361003 BUOL	-	-	-	912	-	-	-	774	-	-	-	904	-	-	-	799	-	-	-	817	-	-	-	-	596	4.802
0265	361005 MOROWALI	-	-	-	304	-	-	-	257	-	-	-	301	-	-	-	266	-	-	-	272	-	-	-	-	198	1.597
0266	361006 PALU	-	-	-	4.954	-	-	-	4.202	-	-	-	4.906	-	-	-	4.337	-	-	-	4.433	-	-	-	-	3.238	26.070
0267	361008 POSO	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	
0268	361010 TOLI-TOLI	-	-	-	2.528	-	-	-	2.145	-	-	-	2.504	-	-	-	2.214	-	-	-	2.263	-	-	-	-	1.653	13.306
0269	371001 BITUNG	-	-	2.685	7.459	-	-	2.282	6.338	-	-	2.671	7.418	-	-	2.355	6.542	-	-	2.407	6.684	-	-	1.761	4.891	53.492	
0270	131004 KAB. INDRAGIRI HULU	-	-	-	4.102	-	-	-	3.551	-	-	-	3.858	-	-	-	3.674	-	-	-	3.704	-	-	-	-	2.449	21.339
0271	371002 BOLAANG MONGOND'ORO	-	-	-	748	-	-	-	636	-	-	-	744	-	-	-	656	-	-	-	671	-	-	-	-	491	3.946
0272	371007 KOTAMOBAGU	-	-	-	659	-	-	-	560	-	-	-	656	-	-	-	578	-	-	-	591	-	-	-	-	432	3.477
0273	371008 MANADO	12.642	-	-	9.386	10.742	-	-	7.976	12.573	-	-	9.335	11.088	-	-	8.232	11.330	-	-	8.412	8.290	-	-	6.155	116.161	
0274	381005 GORONTALO UTARA	-	-	402	-	-	-	360	-	-	-	420	-	-	-	370	-	-	-	379	-	-	-	-	277	2.208	
0275	391001 AMBON	-	-	163	9.371	-	-	140	8.039	-	-	164	9.418	-	-	145	8.324	-	-	147	8.467	-	-	107	6.184	50.668	
0276	391003 KEPULAUAN ARU	-	-	-	158	-	-	135	-	-	-	159	-	-	-	140	-	-	-	143	-	-	-	-	104	839	
0277	391009 TUAL	-	-	-	81	-	-	-	69	-	-	-	81	-	-	-	72	-	-	-	73	-	-	-	-	53	430
0278	401001 HALMAHERA BARAT	-	-	-	290	-	-	-	257	-	-	-	300	-	-	-	265	-	-	-	270	-	-	-	-	197	1.580
0279	401003 HALMAHERA TENGAH	-	-	-	477	-	-	-	423	-	-	-	494	-	-	-	436	-	-	-	444	-	-	-	-	324	2.597
0280	401004 HALMAHERA TIMUR	-	-	-	437	-	-	-	387	-	-	-	452	-	-	-	399	-	-	-	406	-	-	-	-	296	2.376
0281	131005 KAB. KAMPAR	1.012	-	-	876	-	-	-	951	-	-	-	906	-	-	-	914	-	-	-	604	-	-	-	-	5.263	
0282	401005 HALMAHERA UTARA	-	-	-	538	-	-	-	477	-	-	-	557	-	-	-	491	-	-	-	501	-	-	-	-	365	2.928
0283	401007 TERNATE	-	-	-	2.182	-	-	-	1.935	-	-	-	2.258	-	-	-	1.992	-	-	-	2.030	-	-	-	-	1.480	11.878
0284	401008 TIDORE KEPULAUAN	-	-	-	130	-	-	-	116	-	-	-	135	-	-	-	119	-	-	-	121	-	-	-	-	88	710
0285	401010 SOFI	-	-	-	1.177	-	-	-	1.044	-	-	-	1.218	-	-	-	1.075	-	-	-	1.096	-	-	-	-	799	6.410
0286	411002 BIAK NUMFOR	-	-	-	170	-	-	-	152	-	-	-	178	-	-	-	156	-	-	-	160	-	-	-	-	117	933
0287	411003 BOVEN DIGOEL	250	-	55	-	222	-	49	-	261	-	57	-	229	-	50	-	235	-	51	-	172	-	37	-	-	1.667
0288	411005 JAYAPURA	945	-	57	1.413	841	-	51	1.257	985	-	59	1.473	865	-	52	1.293	889	-	54	1.329	649	-	39	970	13.222	
0289	411010 MERAuke	-	-	-	102	-	-	-	90	-	-	-	106	-	-	-	93	-	-	-	96	-	-	-	-	70	556
0290	411012 NABIRE	-	-	-	389	-	-	-	346	-	-	-	406	-	-	-	356	-	-	-	366	-	-	-	-	267	2.130
0291	421002 KAIMANA	-	-	-	170	-	-	-	149	-	-	-	175	-	-	-	154	-	-	-	158	-	-	-	-	115	921
0292	131006 KAB. ROKAN HULU	-	-	-	10.495	-	-	-	9.085	-	-	-	9.868	-	-	-	9.398	-	-	-	9.477	-	-	-	-	6.266	54.588
0293	421003 MANOKWARI	-	-	-	504	-	-	-	443	-	-	-	519	-	-	-	458	-	-	-	468	-	-	-	-	342	2.734
0294	421004 RAJA AMPAT	-	-	794	427	-	-	698	376	-	-	817	440	-	-	722	389	-	-	738	397	-	-	540	291	6.630	
0295	421005 SORONG KOTA	-	-	-	1.405	-	-	-	1.236	-	-	-	1.447	-	-	-	1.278	-	-	-	1.306	-	-	-	-	955	7.628
0296	421006 SORONG	-	-	-	3.368	-	-	-	2.964	-	-	-	3.469	-	-	-	3.065	-	-	-	3.132	-	-	-	-	2.290	18.289
0297	101005 KAB. ACEH TENGAH	-	-	-	569	-	-	-	488	-	-	-	534	-	-	-	511	-	-	-	511	-	-	-	-	337	2.950
0298	131001 KAB. PELALAWAN	5.967	-	-	1.328	5.165	-	-	1.150	5.611	-	-	1.249	5.343	-	-	1.189	5.388	-	-	1.199	3.562	-	-	793	37.945	
0299	131008 KOTA DUMAI	8.852	-	1.842	6.899	7.663	-	1.595	5.973	8.324	-	1.732	6.487	7.927	-	1.650	6.179	7.993	-	1.663	6.230	5.285	-	1.100	4.119	91.513	
0300	131009 KAB. SIAK	1.880	-	-	1.328	1.627	-	-	1.150	1.768	-	-	1.249	1.683	-	-	1.189	1.697	-	-	1.199	1.122	-	-	793	16.686	
0301	131010 KAB. OKAN HILIR	-	-	-	8.760	-	-	-	7.584	-	-	-	8.237	-	-	-	7.845	-	-	-	7.911	-	-	-	-	5.230	45.567
0302	141004 KOTA BATAM	-	773	11.749	3.995	-	699	10.630	3.615	-	736	11.189	3.805	-	699	10.630	3.615	-	699	10.630	3.615	-	478	7.273	2.473	87.305	
0303	141005 KOTA TANJUNG PINANG	-	-	90	2.016	-	-	82	1.824	-	-	86	1.920	-	-	82	1.824	-	-	82	1.824	-	-	56	1.248	11.130	
0304	151001 KOTA JAMBI	1.130	256	5.034	2.212	974	221	4.339	1.907	1.071	243	4.773	2.098	1.013	230	4.513	1.983	1.013	2								

KODE INDEX	DISTRIF. SALES DISTRICT	K1				K2				K3				K4				K5				K6				Grand Total	
		OPC	OPC	PCC	CURAH																						
046	161012 KOTA PAGAR ALAM	-	-	-	392	-	-	-	333	-	-	-	372	-	-	-	353	-	-	-	353	-	-	-	235	2,039	
047	161013 KOTA PRABUMULIH	-	-	-	370	-	-	-	259	-	-	-	333	-	-	-	296	-	-	-	296	-	-	-	74	1,628	
048	171003 KOTA PANGKAL PINANG	-	-	-	1,000	-	-	-	1,000	-	-	-	1,000	-	-	-	1,000	-	-	-	1,000	-	-	-	1,000	6,000	
049	181001 KAB. BENGKULU UTARA	-	-	-	796	-	-	-	677	-	-	-	756	-	-	-	716	-	-	-	716	-	-	-	478	4,139	
05	181008 KAB. ACEH UTARA	-	-	3,125	-	-	-	2,679	-	-	-	2,934	-	-	-	2,806	-	-	-	2,806	-	-	-	1,850	-	16,200	
050	181002 KOTA BENGKULU	462	-	1,200	1,323	393	-	1,020	1,124	439	-	1,140	1,257	416	-	1,080	1,191	416	-	1,080	1,191	277	-	720	794	15,522	
051	181003 KAB. REJANG LEBONG	-	-	-	776	-	-	-	660	-	-	-	737	-	-	-	698	-	-	-	698	-	-	-	466	4,035	
052	181004 KAB. BENGKULU SELATAN	-	-	-	217	-	-	-	184	-	-	-	206	-	-	-	195	-	-	-	195	-	-	-	130	1,127	
053	181005 KAB. SELUMA	-	-	-	800	-	-	-	680	-	-	-	760	-	-	-	720	-	-	-	720	-	-	-	480	4,160	
054	181006 KAB. MUKOMUKO	-	-	-	2,400	-	-	-	2,040	-	-	-	2,280	-	-	-	2,160	-	-	-	2,160	-	-	-	1,440	12,480	
055	181007 KAB. KEPAHANG	-	-	-	936	-	-	-	796	-	-	-	889	-	-	-	842	-	-	-	842	-	-	-	562	4,867	
056	181008 KAB. LEBONG	-	-	-	88	-	-	-	75	-	-	-	84	-	-	-	80	-	-	-	80	-	-	-	53	459	
057	181009 KAB. KAUP	-	-	-	936	-	-	-	796	-	-	-	889	-	-	-	842	-	-	-	842	-	-	-	562	4,867	
058	181010 KAB. BENGKULU TENGAH	-	-	-	864	-	-	-	734	-	-	-	821	-	-	-	778	-	-	-	778	-	-	-	518	4,493	
059	191002 KAB. LAMPUNG SELATAN	157	-	-	69	137	-	-	60	150	-	-	66	144	-	-	63	144	-	-	63	95	-	-	42	1,191	
06	191010 KAB. ACEH PIDIE	-	-	405	1,058	-	-	347	907	-	-	380	994	-	-	364	950	-	-	364	950	-	-	-	240	626	7,587
060	191003 KAB. LAMPUNG TENGAH	8,706	-	-	82	7,617	-	-	72	8,343	-	-	79	7,980	-	-	76	7,980	-	-	76	5,260	-	-	-	50	46,320
061	191004 KAB. LAMPUNG UTARA	-	-	-	274	-	-	-	239	-	-	-	262	-	-	-	251	-	-	-	251	-	-	-	165	1,442	
062	191005 KAB. LAMPUNG TIMUR	657	-	-	-	575	-	-	-	630	-	-	-	602	-	-	-	602	-	-	-	397	-	-	-	3,464	
063	191006 KAB. TANGGAMUS	-	-	-	1,350	-	-	-	1,181	-	-	-	1,294	-	-	-	1,237	-	-	-	1,237	-	-	-	816	7,115	
064	191008 KAB. WAY KANAN	-	-	-	274	-	-	-	239	-	-	-	262	-	-	-	251	-	-	-	251	-	-	-	165	1,442	
065	191009 KOTA BANDAR LAMPUNG	11,898	-	-	155	10,410	-	-	136	11,402	-	-	149	10,906	-	-	142	10,906	-	-	142	7,188	-	-	-	94	63,529
066	191010 KOTA METRO	-	-	-	772	-	-	-	675	-	-	-	740	-	-	-	707	-	-	-	707	-	-	-	466	4,067	
067	191011 KAB. PESAWARAN	436	182	-	-	382	160	-	-	418	175	-	-	400	167	-	-	400	167	-	-	264	110	-	-	-	3,261
068	191012 KAB. PRINGSEwu	383	-	-	617	335	-	-	540	367	-	-	591	351	-	-	566	351	-	-	566	231	-	-	-	373	5,271
069	191013 KAB. TULANG BAWANG	1,645	-	-	298	1,439	-	-	260	1,576	-	-	285	1,508	-	-	273	1,508	-	-	273	994	-	-	-	180	10,237
07	101012 KOTA BANDA ACEH	-	-	399	4,219	-	-	342	3,616	-	-	374	3,961	-	-	358	3,788	-	-	358	3,788	-	-	-	236	2,497	23,936
070	191014 KAB. TULANG BAWANG	498	-	-	274	436	-	-	239	477	-	-	262	457	-	-	251	457	-	-	251	301	-	-	-	165	4,068
071	191015 KAB. MESUJI	5,899	-	-	-	5,161	-	-	-	5,653	-	-	-	5,407	-	-	-	5,407	-	-	-	3,564	-	-	-	31,091	
072	191016 KAB. PESISIR BARAT	-	-	-	163	-	-	-	142	-	-	-	156	-	-	-	149	-	-	-	149	-	-	-	98	858	
073	201002 CILEGON	6,900	-	-	-	5,300	-	-	-	6,400	-	-	-	5,900	-	-	-	6,600	-	-	-	4,500	-	-	-	35,600	
074	201003 SERANG	3,200	-	-	5,800	2,600	-	-	4,600	2,900	-	-	5,500	2,700	-	-	5,100	2,900	-	-	5,100	2,000	-	-	-	3,900	46,800
075	201004 PANDEGLANG	500	-	-	-	400	-	-	-	500	-	-	-	400	-	-	-	500	-	-	-	400	-	-	-	2,700	
076	201005 RANGKASBITUNG	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	1,200	
077	201006 BALARAJA	800	-	-	-	700	-	-	-	700	-	-	-	700	-	-	-	800	-	-	-	600	-	-	-	4,300	
078	201008 SERPONG	8,600	-	-	-	6,900	-	-	-	7,900	-	-	-	7,400	-	-	-	8,300	-	-	-	5,800	-	-	-	44,900	
079	202001 TANGERANG	20,400	-	-	21,100	16,200	-	-	16,800	18,800	-	-	19,400	17,800	-	-	18,200	19,600	-	-	20,100	13,500	-	-	-	13,900	215,800
080	101015 KOTA LIHOKSEUMAWE	-	-	446	3,791	-	-	382	3,249	-	-	419	3,559	-	-	400	3,404	-	-	400	3,404	-	-	-	264	2,243	21,962
080	202002 KAB. TANGERANG	-	-	-	1,900	-	-	-	1,500	-	-	-	1,800	-	-	-	1,700	-	-	-	1,900	-	-	-	1,300	10,100	
081	202003 KAB. LEBAK	-	-	-	-	200	-	-	-	300	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	300	-	-	-	300	1,500
082	212001 JAKARTA	34,700	-	200	36,400	27,500	-	200	28,700	31,800	-	200	33,500	29,900	-	200	31,300	33,000	-	200	34,900	22,900	-	200	24,000	369,800	
083	212002 JAKARTA 2	4,600	-	-	-	3,800	-	-	-	4,400	-	-	-	4,100	-	-	-	4,600	-	-	-	3,200	-	-	-	24,700	
084	212003 JAKARTA BARAT	-	-	-	1,400	-	-	-	1,300	-	-	-	1,400	-	-	-	1,400	-	-	-	1,400	-	-	-	1,000	7,900	
085	212006 JAKARTA TIMUR	-	-	-	300	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	1,300	
086	212007 JAKARTA UTARA	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	-	-	-	200	1,200	
087	222002 BEKASI	10,600	-	300	6,100	8,400	-	200	4,800	9,900	-	200	5,600	9,000	-	200	5,200	10,200	-	200	5,700	7,000	-	200	4,000	87,900	
088	222003 CIBITUNG	30,900	-	-	-	24,900	-	-	-	28,600	-	-	-	26,800	-	-	-	29,600	-	-	-	20,900	-	-	-	161,700	
089	222004 CIKARANG	2,400	-	-	1,900	2,000	-	-	1,600	2,300	-	-	1,800	2,200	-	-	1,800	2,400	-	-	1,900	1,600	-	-	-	1,500	23,400
090	222005 BOGOR	6,800	-	-	14,100	5,300	-	-	11,200	6,100	-	-	13,000	5,800	-	-	12,200	6,500	-	-	13,300	4,500	-	-	-	9,300	108,100
091	222007 KAB BEKASI	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-		
092	223001 SUKABUMI	-	-	-	1,800	-	-	-	1,400	-	-	-	1,600	-	-	-	1,500	-	-	-	1,700	-	-	-	1,100	9,100	
093	223006 CIANJUR	-	-	-	1,900	-	-	-	1,400	-	-	-	1,700	-	-	-	1,600	-	-	-	1,800	-	-	-	1,300	9,700	
094	224001 PADALARANG	300	-	-	300	200	-	-	300	300	-	-	300	200	-	-	300	300									

## BIODATA PENULIS



Penulis bernama lengkap Hajariyah Agustina dilahirkan di Lamongan pada tanggal 3 Agustus 1991. Penulis merupakan anak ketiga dari empat bersaudara pasangan Supriyadi dan Mulyati

Penulis telah menempuh pendidikan formal mulai dari TK ABA 89 Klagensrampat, SMP Negeri 1 Maduran, SMA Negeri 2 Lamongan hingga penulis diterima di Strata 1 Teknik Industri Institut

Teknologi Sepuluh Nopember Surabaya melalui Jalur SNMPTN 2010.

Selama perkuliahan, penulis aktif di berbagai kegiatan kemahasiswaan formal maupun non-formal. Di antaranya adalah menjadi staff Dikesma HMTI ITS 2011/2012, staff BEM FTI ITS 2011/2012 dan Kabiro Kesejahteraan Mahasiswa Dikesma HMTI ITS 2012/2013. Kemudian, penulis juga aktif sebagai asisten laboratorium Komputasi dan Optimasi Industri (KOI) pada tahun 2012 hingga 2014. Ketika menjadi asisten laboratorium inilah penulis mulai mendalami bidang komputasi dan optimasi industri diantaranya adalah statistik, simulasi dan optimasi. Penulis saat ini bekerja di Perusahaan BUMN di Indonesia. Penulis dapat dihubungi via email hajar381@gmail.com.